

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Ушвицкий Лев Исакович

Должность: и.о. директора Института экономики и управления

Дата подписания: 26.03.2024 15:41:21

Уникальный программный ключ:

46f708da79c49581ab4e91f81e17726331d25a8

Аннотация к рабочей программе дисциплины

Наименование дисциплины	Внешнеторговые контракты и документация
Краткое содержание	Международная торговая сделка и основные внешнеторговые документы. Документы по подготовке внешнеэкономической сделки. Роль и значение контрактов в оформлении международной торговой сделки. Процесс подготовки и заключения внешнеторговой сделки. Внешнеторговый контракт купли-продажи. Содержание и назначение внешнеторговых документов. Система внешнеторговой документации. Коммерческие документы. Документы по платежно-банковским операциям. Страховые документы. Транспортные документы. Транспортно-экспедиторские документы. Таможенные документы.
Результаты освоения дисциплины	Осуществляет работы по внешнеэкономической деятельности организации. Осуществляет подготовку к заключению, документарное сопровождение и контроль исполнения внешнеторгового контракта. Осуществляет организацию транспортно-логистического обеспечения внешнеторгового контракта.
Трудоемкость, з.е.	3
Форма отчетности	Зачет
Перечень основной и дополнительной литературы, необходимой для освоения дисциплины	
Основная литература	1. Крылов В.Е. Контракты и внешнеторговая документация: учебное пособие / Крылов В.Е., Крылова Л.В.. – Санкт-Петербург: Интермедия, 2019. – 144 с. – ISBN 978-5-4383-0106-6. – Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. – URL: http://www.iprbookshop.ru/85782.html 2. Егоров, В. П. Документоведение и документационное обеспечение управления в условиях цифровой экономики / В. П. Егоров, А. В. Слинков. – 4-е изд., стер. – Санкт-Петербург : Лань, 2023. – 372 с. – ISBN 978-5-507-45695-6. – Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. – URL: https://e.lanbook.com/book/279827
Дополнительная литература	1. Добрецов, Г.Б. Контракт / Г.Б. Добрецов; Сибирский федеральный университет. – Красноярск: Сибирский федеральный университет (СФУ), 2017. – 100 с.: ил. – Режим доступа: по подписке. – URL: https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=497085 . – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-7638-3631-8. – Текст: электронный. 2. Кочергина Т.Е. Контракты в международной торговле: учебное пособие / Кочергина Т.Е.. – Санкт-Петербург: Интермедия, 2017. – 204 с. – ISBN 978-5-4383-0030-4. – Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. – URL: http://www.iprbookshop.ru/82251.html . 3. Сендеров, Д. Мастер больших продаж: искусство заключать крупные контракты: / Д. Сендеров; ред. Ю. Миронова. – Москва: Альпина Паблишер, 2019. – 328 с. – Режим доступа: по подписке. – URL: https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=570432 . – ISBN 978-5-9614-2093-7. – Текст: электронный.