

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Лиховид Андрей Александрович

Должность: И.о. декана медико-биологического факультета

Дата подписания: 19.06.2026 15:02:48

Уникальный программный ключ:

842008d9d07ceade57ed427a05fd21c9bdc6cab6

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ**

**Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования**

«СЕВЕРО-КАВКАЗСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

УТВЕРЖДАЮ

Декан медико-биологического

факультета

д-р геогр.наук проф. Лиховид А.А.

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

«Фармацевтическая логистика»

Специальность	<u>33.05.01 Фармация</u>
Год начала обучения	<u>2026</u>
Форма обучения	<u>очная</u>
Реализуется в семестре	<u>5</u>

Введение

1. Предназначен для проведения текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации по дисциплине «Фармацевтическая логистика» у студентов специальности 33.05.01 Фармация.

2. ФОС является приложением к программе дисциплины «Фармацевтическая логистика»

3. Разработчик: Глижова Т.Н., доцент кафедры фармации и фармакогнозии

4. Проведена экспертиза ФОС.

Члены экспертной группы:

Председатель: Пахомова Т.А., председатель УМК МБФ

Члены комиссии: Глижова Т.Н., зав.кафедрой фармации и фармакогнозии

Блинова А.А., доцент кафедры фармации и фармакогнозии

Представитель организации-работодателя Кузякова Л.М., директор НПК «Пuls»

Экспертное заключение: рекомендуется к использованию в учебном процессе

5. Срок действия ФОС определяется сроком реализации образовательной программы.

1. Описание критериев оценивания компетенции на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы

Компетенции, индикаторы	Уровни сформированности компетенций			
	Минимальный уровень не достигнут (Неудовлетворительно) 2 балла	Минимальный уровень (удовлетворительно) 3 балла	Средний уровень (хорошо) 4 балла	Высокий уровень (отлично) 5 баллов
<i>Компетенция: УК- 1. Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий</i>				
Результаты обучения по дисциплине (модулю): Индикатор: ИД-1 УК-1 выделяет проблемную ситуацию, осуществляет ее анализ и диагностику на основе системного подхода	С трудом выделяет теоретически проблемную ситуацию	С некоторыми ошибками выделяет проблемную ситуацию, осуществляет ее анализ	Корректно выделяет проблемную ситуацию, осуществляет ее анализ и диагностику	Грамотно выделяет проблемную ситуацию, осуществляет ее анализ и диагностику на основе системного подхода
ИД-2 УК-1 осуществляет поиск, отбор и систематизацию информации для определения альтернативных вариантов стратегических решений в проблемной ситуации	С трудом осуществляет поиск, информации для определения альтернативных вариантов в проблемной ситуации	С некоторыми ошибками осуществляет поиск и отбор информации для определения альтернативных вариантов в проблемной ситуации	Корректно осуществляет поиск, отбор и систематизацию информации для определения альтернативных вариантов в проблемной ситуации	Грамотно осуществляет поиск, отбор и систематизацию информации для определения альтернативных вариантов стратегических решений в проблемной ситуации
ИД-3 УК-1 определяет и оценивает риски возможных вариантов решений проблемной ситуации, выбирает оптимальный вариант её решения.	С трудом определяет и оценивает риски возможных вариантов решений проблемной ситуации, выбирает оптимальный вариант её решения.	С некоторыми ошибками определяет и оценивает риски возможных вариантов решений проблемной ситуации, выбирает оптимальный вариант её решения.	Корректно определяет и оценивает риски возможных вариантов решений проблемной ситуации, выбирает оптимальный вариант её решения.	Грамотно определяет и оценивает риски возможных вариантов решений проблемной ситуации, выбирает оптимальный вариант её решения
<i>ПК-1.Способен осуществлять оптовую, розничную торговлю, отпуск лекарственных препаратов и других товаров аптечного ассортимента</i>				
Результаты обучения по дисциплине (модулю): Индикатор: ИПК-1.1. Осуществляет фармацевтическую экспертизу рецептов	С трудом осуществляет фармацевтическую экспертизу рецептов	С некоторыми ошибками осуществляет фармацевтическую экспертизу рецептов	Корректно осуществляет фармацевтическую экспертизу рецептов	Грамотно осуществляет фармацевтическую экспертизу рецептов
ИПК-1.2 Проводит реализацию и отпуск лекарственных препаратов	С трудом проводит реализацию и отпуск лекарственных	С некоторыми ошибками проводит	Корректно проводит реализацию и	Грамотно проводит реализацию и

	препаратов	реализацию и отпуск лекарственных препаратов	отпуск лекарственных препаратов	отпуск лекарственных препаратов
<i>ПК-2. Способен проводить приемочный контроль поступающих в организацию лекарственных средств и других товаров аптечного ассортимента</i>				
ИПК-2.1. Проводит приемочный контроль поступающих лекарственных средств и других товаров аптечного ассортимента.	С трудом проводит приемочный контроль поступающих лекарственных средств и других товаров аптечного ассортимента.	С некоторыми ошибками проводит приемочный контроль поступающих лекарственных средств и других товаров аптечного ассортимента.	Корректно проводит приемочный контроль поступающих лекарственных средств и других товаров аптечного ассортимента.	Грамотно проводит приемочный контроль поступающих лекарственных средств и других товаров аптечного ассортимента.
ИПК-2.2. Проводит изъятие из обращения лекарственные средства и товары аптечного ассортимента, пришедшие в негодность, с истекшим сроком годности, фальсифицированной, контрафактной и недоброкачественной продукции	С трудом проводит изъятие из обращения лекарственные средства и товары аптечного ассортимента, пришедшие в негодность, с истекшим сроком годности, фальсифицированной, контрафактной и недоброкачественной продукции	С некоторыми ошибками проводит изъятие из обращения лекарственные средства и товары аптечного ассортимента, пришедшие в негодность, с истекшим сроком годности, фальсифицированной, контрафактной и недоброкачественной продукции	Корректно проводит изъятие из обращения лекарственные средства и товары аптечного ассортимента, пришедшие в негодность, с истекшим сроком годности, фальсифицированной, контрафактной и недоброкачественной продукции	Грамотно проводит изъятие из обращения лекарственные средства и товары аптечного ассортимента, пришедшие в негодность, с истекшим сроком годности, фальсифицированной, контрафактной и недоброкачественной продукции
ИПК-2.3. Осуществляет предметно-количественный учет лекарственных средств в установленном порядке	С трудом осуществляет предметно-количественный учет лекарственных средств в установленном порядке	С некоторыми ошибками осуществляет предметно-количественный учет лекарственных средств в установленном порядке	Корректно осуществляет предметно-количественный учет лекарственных средств в установленном порядке	Грамотно осуществляет предметно-количественный учет лекарственных средств в установленном порядке

Оценивание уровня сформированности компетенции по дисциплине осуществляется на основе «Положения о проведении текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся по образовательным программам высшего образования - программам бакалавриата, программам специалитета, программам магистратуры - в федеральном государственном автономном образовательном учреждении высшего образования «Северо-Кавказский федеральный университет» в актуальной редакции.

ФАРМАЦЕВТИЧЕСКАЯ ЛОГИСТИКА
ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ПРОВЕРКИ УРОВНЯ СФОРМИРОВАННОСТИ КОМПЕТЕНЦИЙ

Номер задания	Правильный ответ	Содержание вопроса	Компетенция											
Очная форма обучения, семестр 5														
1.	<table><tr><td>Производитель</td><td>Оптовый торговец</td><td>Мелкооптовый торговец</td><td>Розничный торговец</td><td>Потребитель</td></tr></table> <table><tr><td>Трёхуровневый канал</td><td>Производитель</td><td>Оптовая фирма</td><td>Мелкооптовая фирма</td><td>Розничная фирма</td><td>Потребитель</td></tr></table> Канал товародвижения (распределения товара) – это путь движения товара от продавца (производителя) к покупателю, а также это организации либо отдельные лица, занимающиеся доведением товара от производителя к потребителю. Уровень канала товародвижения - это посредник, который выполняет работу по приближению товара и права собственника на него к конечному потребителю. Уровень канала товародвижения зависит от количества посредников между производителем и конечным потребителем.	Производитель	Оптовый торговец	Мелкооптовый торговец	Розничный торговец	Потребитель	Трёхуровневый канал	Производитель	Оптовая фирма	Мелкооптовая фирма	Розничная фирма	Потребитель	Составьте схему каналов товародвижения, если фармацевтический завод реализует товары крупнооптовой фирме, у которой покупает товар мелкооптовая организация и продает его аптечному учреждению. Дайте характеристику этому каналу товародвижения.	УК-1
Производитель	Оптовый торговец	Мелкооптовый торговец	Розничный торговец	Потребитель										
Трёхуровневый канал	Производитель	Оптовая фирма	Мелкооптовая фирма	Розничная фирма	Потребитель									
2.	Обязательно, согласно Постановлению Правительства РФ от 22.12.2011 N 1081 (ред. от 09.03.2022) "О лицензировании фармацевтической деятельности" (вместе с "Положением о лицензировании фармацевтической деятельности"): 1. Хранение лекарственных средств для медицинского применения 2. Хранение лекарственных препаратов для медицинского применения 3. Розничная торговля лекарственными препаратами для медицинского применения 4. Отпуск лекарственных препаратов для медицинского применения	Аптека осуществляет изготовление и реализацию лекарственных средств медицинским организациям. На какие виды деятельности она должна иметь лицензию обязательно, а на какие по усмотрению?	УК-1											

	5. Изготовление лекарственных препаратов для медицинского применения На усмотрение соискателя лицензии: 1. Перевозка лекарственных средств для медицинского применения 2. Перевозка лекарственных препаратов для медицинского применения		
3.	Продажу биологически активных пищевых добавок за наличные средства осуществляют без лицензии, так как согласно определению - Федеральный закон от 02.01.2000 N 29-ФЗ (ред. от 13.07.2020) "О качестве и безопасности пищевых продуктов" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022)	Нужно ли получать лицензию на осуществление фармацевтический деятельности индивидуальному предпринимателю, чтобы осуществлять продажу БАД.	УК-1
4.	<pre> graph LR A[Двухуровневый канал] --> B[Производитель] B --> C[Оптовая фирма] C --> D[Розничная фирма] D --> E[Потребитель] </pre> Канал товародвижения (распределения товара) – это путь движения товара от продавца (производителя) к покупателю, а также это организации либо отдельные лица, занимающиеся доведением товара от производителя к потребителю. Уровень канала товародвижения - это посредник, который выполняет работу по приближению товара и права собственника на него к конечному потребителю. Уровень канала товародвижения зависит от количества посредников между производителем и конечным потребителем.	Составьте схему каналов товародвижения, если фармацевтический завод реализует товары мелкооптовой организации, которая продает товары аптечному учреждению. Дайте характеристику этому каналу товародвижения.	УК-1
5.	Канал товародвижения (распределения товара) – это путь движения товара от продавца (производителя) к покупателю, а также это организации либо отдельные лица, занимающиеся доведением товара от производителя к потребителю. Уровень канала товародвижения - это посредник, который выполняет работу по приближению товара и права собственника на него к конечному потребителю. Уровень канала товародвижения зависит от количества посредников	Составьте схему каналов товародвижения, если фармацевтический завод реализует товары розничной фирме (аптечному учреждению). Дайте характеристику этому каналу товародвижения.	УК-1

	между производителем и конечным потребителем. 		
6.	договором	Чем оформляются хозяйственные связи между поставщиком и покупателем (аптечной организацией)	УК-1
7.	бессрочно	На какой срок предоставляется лицензия на осуществление деятельности по обороту наркотических средств и психотропных веществ	УК-1
8.	Документ, который является основанием для отпуска лекарственных препаратов в отделения медицинской организации	Требование-накладная медицинской организации – это...	УК-1
9.	административная	За нарушение законодательства об обращении лекарственных средств предусмотрена ... ответственность	УК-1
10.	спрос на ЛП регулируется патологией человека	Какие особенности имеет лекарственный препарат как товар?	УК-1
11.	Минздрава России	Государственная регистрация ЛП и ведение реестра ЛС являются полномочиями ...	УК-1
12.	Документ, подтверждающий качество лекарственного средства для реализации из аптеки	Что называют декларацией о соответствии ЛС?	УК-1
13.	Нет, не допускается	Разрешается ли оставлять незаполненные строки в инвентаризационных описях?	УК-1
14.	товарная накладная	В каком документе необходимо отметить факт приема товара?	УК-1
15.	Совокупность методов, направленных на увеличение объемов продаж непосредственно в аптечной организации	йте определение слову «мерчандайзинг» в фармацевтической отрасли	УК-1
16.	государственный реестр ЛС	Что является официальным источником информации о лекарственных средствах, зарегистрированных для применения на территории российской федерации?	УК-1
17.	рецепт врача	Чтобы пациенту отпустить рецептурный ЛП, ему необходимо предоставить ...	УК-1
18.	61-ФЗ	Номер Федерального Закона «Об обращении лекарственных средств»	УК-1
19.	розничное звено	Аптека в каналах товародвижения представляет...	УК-1

20.	прайс-лист	Систематизированный перечень продукции и цен на лекарственные препараты называется ...	УК-1
21.	увеличивается при снижении его цены на 1 %	Коэффициент ценовой эластичности спроса показывает, на сколько процентов спрос на товар	УК-1
22.	а	Коммуникации между различными отделами – это ... А) горизонтальные коммуникации; Б) вертикальные коммуникации; В) диагональные коммуникации	УК-1
23.	в	Найдите ошибку. К открытым коммуникационным сетям относятся: А) сеть типа «Змея»; Б) сеть типа «Тент»; В) сеть типа «Палатка»; Г) сеть типа «Звезда»; Д) все ответы верны.	УК-1
24.	г	Найдите ошибку. К закрытым коммуникационным сетям относятся: А) сеть типа «Дом»; Б) сеть типа «Круг»; В) сеть типа «Колесо»; Г) сеть типа «Соты»; Д) все ответы верны.	УК-1
25.	Дебиторская задолженность – это задолженность перед организацией, т. е. долги к получению. 50 тыс. руб. - дебиторская задолженность	Определите, какая задолженность и в каком размере возникла в аптечной организации, если она сделала предоплату за товар в размере 400 тыс. руб., а получила товара на сумму 350 тыс. руб.	УК-1
26.	задолженности нет	Определите сумму и вид задолженности аптечной организации перед ЛПУ, если сумма полученной предоплаты составила 25,0 тыс. руб., а отпущено аптекой товара на сумму 25,0 тыс. руб.	УК-1

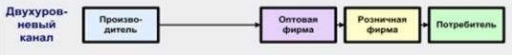
27.	Дебиторская задолженность – это задолженность перед организацией, т. е. долги к получению. 10 тыс. руб. - дебиторская задолженность;	Определите, какая задолженность и в каком размере возникла в аптечной организации, если она сделала предоплату за товар в размере 120,0 тыс. руб., а получила товара на сумму 100,0 тыс. руб.	УК-1
28.	неудовлетворенный	разность между числом обращений в аптеку за конкретным лекарственным препаратом и числом покупок этого препарата определяется как _____спрос	УК-1
29.	стоимость проданных товаров за отчетный период	Товарооборотом аптечной организации называют ...	УК-1
30.	предварительного выбора	Как называются товары, которые покупатель тщательно выбирает и сранивает между собой по различным показателям?	УК-1
31.	а	Режим работы государственных и муниципальных организаций устанавливается... А) по решению органов субъектов РФ и органов местного самоуправления; Б) самостоятельно предпринимателями; В) по согласованию между руководителем организации и государственным органом.	УК-1
32.	а	Укажите стадию развития коллектива, на которой члены группы еще разобщены, каждый решает свои задачи: А) становление; Б) развитие; В) зрелость; Г) угасание.	УК-1
33.	б	Служебное подчинение младшего старшему, основанное на правилах служебной дисциплины, - это ... А) коммуникация; Б) субординация;	УК-1

		В) коммуникационная сеть; Г) координация; Д) беседа.	
34.	в	Укажите, какая реклама используется на стадии роста жизненного цикла товара: А) напоминающая; Б) информационная; В) убеждающая.	УК-1
35.	в	Канал распространения слухов представляет собой А) оценочную беседу; Б) субординацию; В) неформальную коммуникацию; Г) межличностную коммуникацию; Д) совещание.	УК-1
36.	1) $900 \text{ г} \times 63 = 56700 \text{ г} = 56,7 \text{ кг}$ – потребность спирта на год (12 месяцев) 2) $56,7 \text{ кг} : 2 = \underline{28,35 \text{ кг}}$ – фактическая потребность на пол года, в которые санаторий будет работать.	Определите фактическую годовую потребность легочно-туберкулезного санатория в спирте этиловом, если на одну койку согласно приказу Министерства здравоохранения РФ от 30 августа 1991 г. N 245 «О нормативах потребления этилового спирта для учреждений здравоохранения, образования и социального обеспечения» установлен норматив 900 г. Всего функционирует 63 койки, но с 1 июля до конца года санаторий будет закрыт на ремонт.	УК-1
37.	Кредиторская задолженность – это долги к уплате. Кредиторская задолженность возникает, когда от покупателей получен аванс, а товары (работы, услуги) еще не реализованы, или если от поставщика получены товары (работы, услуги), а денежные средства за них еще не выплачены. 2 тыс. руб. - кредиторская задолженность;	Определите сумму и вид задолженности аптечной организации, если она получила от медицинской организации сумму предоплаты 30,0 тыс. руб., отпустила товар на 28,0 тыс. руб.	УК-1
38.	Дебиторская задолженность – это задолженность перед организацией, т. е. долги к получению. 15 руб. - дебиторская задолженность.	Поликлиника в течение месяца перевела аптеке 3255 руб. Аптечная организация отпустила товаров на 3270 руб. Какая задолженность	УК-1

		образовалась в аптеке и в каком размере?	
39.	Дебиторская задолженность – это задолженность перед организацией, т. е. долги к получению. 15 руб. - дебиторская задолженность.	Поликлиника в течение месяца перевела аптеке 3255 руб. Аптечная организация отпустила товаров на 3270 руб. Какая задолженность образовалась в аптеке и в каком размере?	УК-1
40.	Расчет провести по формуле товарного баланса: $O_n + П = P_e + O_k + ПР$, где O_n – остаток на начало месяца, $П$ – поступление, P_e – реализация; $ПР$ – прочий расход товара, O_k - остаток на конец месяца. $O_k = O_n + П - P_e - ПР$ Решение: $O_k = 12819 + 26734 - 25800 - 415 = 13338$ руб.	Рассчитать остаток товаров в розничных ценах на конец отчетного периода, если: остаток на начало - 12819 руб. поступление - 26734 руб. реализация - 25800 руб. прочий расход - 415 руб.	УК-1
41.	1. 250 г х 63 койки = 15750 г = 15,75 кг – потребность спирта на год (12 месяцев) 2. 15,75 кг : 2 = 7,875 кг – фактическая потребность спирта этилового на пол года, в которые санаторий будет работать.	Определите фактическую годовую потребность санатория-профилактория в спирте этиловом, если на одну койку согласно приказу Министерства здравоохранения РФ от 30 августа 1991 г. N 245 «О нормативах потребления этилового спирта для учреждений здравоохранения, образования и социального обеспечения» установлен норматив 250 г. Всего функционирует 63 койки, но с 1 июля до конца года санаторий-профилакторий будет закрыт на ремонт.	УК-1
42.	Дебиторская задолженность – это задолженность перед организацией, т. е. долги к получению. 50 тыс. руб. - дебиторская задолженность	Определите, какая задолженность и в каком размере возникла в аптечной организации, если она сделала предоплату за товар в размере 400 тыс. руб., а получила товара на сумму 350 тыс. руб.	УК-1
43.	$П = \text{норма расхода} \times \text{среднее количество} \times \text{коэффициент использования} \times \text{коэффициент назначения}$ $П = 27 \times 25 \times 0,35 \times 0,68 = 161$ фл. <u>Гипогликемическое средство — инсулин средней продолжительности действия</u> <u>Инсулин-изофан [человеческий генно-инженерный]</u>	Определите потребность в лекарственных препаратах - инсулин-хумулин, если известно: количество больных сахарным диабетом - 27, коэффициент использования инсулина-хумулина - 0,35; среднее количество его для лечения одного больного в год – 25 фл., коэффициент назначения данной группы лек. средств - 0,68.	УК-1

44.	ветеринарные аптеки	В каких аптеках лекарственные препараты для медицинского применения, отпускаемые без рецепта врача, не подлежат продаже?	УК-1
45.	В металлическом шкафу (сейфе) в технически укрепленном помещении	Где хранятся журналы регистрации операций, связанных с оборотом наркотических средств и психотропных веществ?	УК-1
46.	проставить на рецепте обозначения «cito» или «statim»	Для экстренного отпуска лекарственного средства врач должен	УК-1
47.	В	Порядок хранения ключей от сейфов, металлических шкафов и помещений, где хранятся наркотические средства и психотропные вещества, устанавливается приказом руководителя А) Федеральной службы по контролю за оборотом наркотиков Б) лицензирующего органа В) организации Г) Федеральной службы по надзору в сфере здравоохранения	УК-1
48.	Б	К какой ответственности может быть привлечена аптечная организация за нарушение правил продажи А) уголовной Б) административной В) дисциплинарной Г) материальной	УК-1
49.	В заводской упаковке. Допускается более развернутый ответ.	Как хранить стерильные бинты?	УК-1
50.	спрос на ЛП регулируется патологией человека	Какие особенности имеет лекарственный препарат как товар?	УК-1
51.	прайс-лист	Систематизированный перечень продукции и цен на лекарственные препараты называется ...	УК-1

52.	накладная на внутреннее перемещение товара	Какой документ необходимо оформить при отпуске ЛП из аптеки в аптечный пункт данной аптеки?	УК-1					
53.	накладных на внутреннее перемещение товара, товарных накладных поставщика	На основании каких документов оформляется приходная часть товарного отчета мелкорозничной сети?	УК-1					
54.	требование-накладная медицинской организации	Как называется документ, являющийся основанием для отпуска ЛП в отделениях медицинской организации?	УК-1					
55.	На работодателя	На кого возлагаются обязанности по обеспечению безопасных условий и охраны труда?	УК-1					
56.	цена	Денежное выражение стоимости товара или услуги в условиях рынка определяются понятием	УК-1					
57.	Правительством РФ	Кем утверждается перечень ЖНВЛП?	УК-1					
58.	99-ФЗ	Номер Федерального Закона «О лицензировании отдельных видов деятельности».	УК-1					
59.	1PL (First Party Logistics)	Назовите систему, при которой все операции выполняет сама фирма-грузовладелец (инсорсинг)	УК-1					
60.	5PL (Fifth Party Logistics) — система, представляющая собой так называемую виртуальную логистику, — это интегрированный процесс планирования, подготовки, управления и контроля за всеми составляющими единой цепи транспортировки грузов, осуществляемый в интернет-среде.	Дайте определение системы 5PL (Fifth Party Logistics)	УК-1					
1.	<table><tr><td>Производи- тель</td><td>Оптовый торговец</td><td>Мелко- оптовый торговец</td><td>Розничный торговец</td><td>Потребитель</td></tr></table> Трёхуров- невый канал Произво- дитель Оптовая фирма Мелкооптова фирма Розничная фирма Потребитель Канал товародвижения (распределения товара) – это путь движения товара от продавца (производителя) к покупателю, а также это организации либо отдельные лица, занимающиеся доведением товара от производителя к потребителю. Уровень канала товародвижения - это посредник, который выполняет работу по приближению товара и права собственника	Производи- тель	Оптовый торговец	Мелко- оптовый торговец	Розничный торговец	Потребитель	Составьте схему каналов товародвижения, если фармацевтический завод реализует товары крупнооптовой фирме, у которой покупает товар мелкооптовая организация и продает его аптечному учреждению. Дайте характеристику этому каналу товародвижения.	ПК-1
Производи- тель	Оптовый торговец	Мелко- оптовый торговец	Розничный торговец	Потребитель				

	на него к конечному потребителю. Уровень канала товародвижения зависит от количества посредников между производителем и конечным потребителем.		
2.	Обязательно, согласно Постановлению Правительства РФ от 22.12.2011 N 1081 (ред. от 09.03.2022) "О лицензировании фармацевтической деятельности" (вместе с "Положением о лицензировании фармацевтической деятельности"): 1. Хранение лекарственных средств для медицинского применения 2. Хранение лекарственных препаратов для медицинского применения 3. Розничная торговля лекарственными препаратами для медицинского применения 4. Отпуск лекарственных препаратов для медицинского применения 5. Изготовление лекарственных препаратов для медицинского применения На усмотрение соискателя лицензии: 1. Перевозка лекарственных средств для медицинского применения 2. Перевозка лекарственных препаратов для медицинского применения	Аптека осуществляет изготовление и реализацию лекарственных средств медицинским организациям. На какие виды деятельности она должна иметь лицензию обязательно, а на какие по усмотрению?	ПК-1
3.	Продажу биологически активных пищевых добавок за наличные средства осуществляют без лицензии, так как согласно определению - Федеральный закон от 02.01.2000 N 29-ФЗ (ред. от 13.07.2020) "О качестве и безопасности пищевых продуктов" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022)	Нужно ли получать лицензию на осуществление фармацевтической деятельности индивидуальному предпринимателю, чтобы осуществлять продажу БАД.	ПК-1
4.	 Канал товародвижения (распределения товара) – это путь движения товара от продавца (производителя) к покупателю, а также это организации либо отдельные лица, занимающиеся доведением товара от производителя к потребителю. Уровень канала товародвижения - это посредник, который выполняет работу по приближению товара и права собственника на него к конечному потребителю. Уровень канала товародвижения зависит от количества посредников между	Составьте схему каналов товародвижения, если фармацевтический завод реализует товары мелкооптовой организации, которая продает товары аптечному учреждению. Дайте характеристику этому каналу товародвижения.	ПК-1

	производителем и конечным потребителем.		
5.	Канал товародвижения (распределения товара) – это путь движения товара от продавца (производителя) к покупателю, а также это организации либо отдельные лица, занимающиеся доведением товара от производителя к потребителю. Уровень канала товародвижения - это посредник, который выполняет работу по приближению товара и права собственника на него к конечному потребителю. Уровень канала товародвижения зависит от количества посредников между производителем и конечным потребителем. 	Составьте схему каналов товародвижения, если фармацевтический завод реализует товары розничной фирме (аптечному учреждению). Дайте характеристику этому каналу товародвижения.	ПК-1
6.	договором	Чем оформляются хозяйственные связи между поставщиком и покупателем (аптечной организацией)	ПК-1
7.	бессрочно	На какой срок предоставляется лицензия на осуществление деятельности по обороту наркотических средств и психотропных веществ	ПК-1
8.	Документ, который является основанием для отпуска лекарственных препаратов в отделения медицинской организации	Требование-накладная медицинской организации – это...	ПК-1
9.	административная	За нарушение законодательства об обращении лекарственных средств предусмотрена ... ответственность	ПК-1
10.	спрос на ЛП регулируется патологией человека	Какие особенности имеет лекарственный препарат как товар?	ПК-1
11.	Минздрава России	Государственная регистрация ЛП и ведение реестра ЛС являются полномочиями ...	ПК-1
12.	Документ, подтверждающий качество лекарственного средства для реализации из аптеки	Что называют декларацией о соответствии ЛС?	ПК-1
13.	Нет, не допускается	Разрешается ли оставлять незаполненные строки в инвентаризационных описях?	ПК-1
14.	товарная накладная	В каком документе необходимо отметить факт приема товара?	ПК-1
15.	Совокупность методов, направленных на увеличение объемов продаж непосредственно в аптечной организации	Дайте определение слову «мерчандайзинг» в фармацевтической отрасли	ПК-1
16.	государственный реестр ЛС	Что является официальным источником информации о лекарственных средствах,	ПК-1

		зарегистрированных для применения на территории российской федерации?	
17.	рецепт врача	Чтобы пациенту отпустить рецептурный ЛП, ему необходимо предоставить ...	ПК-1
18.	61-ФЗ	Номер Федерального Закона «Об обращении лекарственных средств»	ПК-1
19.	розничное звено	Аптека в каналах товародвижения представляет...	ПК-1
20.	прайс-лист	Систематизированный перечень продукции и цен на лекарственные препараты называется ...	ПК-1
21.	увеличивается при снижении его цены на 1 %	Коэффициент ценовой эластичности спроса показывает, на сколько процентов спрос на товар	ПК-1
22.	а	Коммуникации между различными отделами – это ... А) горизонтальные коммуникации; Б) вертикальные коммуникации; В) диагональные коммуникации	ПК-1
23.	в	Найдите ошибку. К открытым коммуникационным сетям относятся: А) сеть типа «Змея»; Б) сеть типа «Тент»; В) сеть типа «Палатка»; Г) сеть типа «Звезда»; Д) все ответы верны.	ПК-1
24.	г	Найдите ошибку. К закрытым коммуникационным сетям относятся: А) сеть типа «Дом»; Б) сеть типа «Круг»; В) сеть типа «Колесо»; Г) сеть типа «Соты»; Д) все ответы верны.	ПК-2
25.	Дебиторская задолженность – это задолженность перед организацией, т. е. долги к получению. 50 тыс. руб. - дебиторская задолженность	Определите, какая задолженность и в каком размере возникла в аптечной организации, если она сделала предоплату за товар в размере 400 тыс. руб., а получила товара на сумму 350 тыс. руб.	ПК-2
26.	задолженности нет	Определите сумму и вид задолженности	ПК-2

		аптечной организации перед ЛПУ, если сумма полученной предоплаты составила 25,0 тыс. руб., а отпущено аптекой товара на сумму 25,0 тыс. руб.	
27.	Дебиторская задолженность – это задолженность перед организацией, т. е. долги к получению. 10 тыс. руб. - дебиторская задолженность;	Определите, какая задолженность и в каком размере возникла в аптечной организации, если она сделала предоплату за товар в размере 120,0 тыс. руб., а получила товара на сумму 100,0 тыс. руб.	ПК-2
28.	неудовлетворенный	разность между числом обращений в аптеку за конкретным лекарственным препаратом и числом покупок этого препарата определяется как _____спрос	ПК-2
29.	стоимость проданных товаров за отчетный период	Товарооборотом аптечной организации называют ...	ПК-2
30.	предварительного выбора	Как называются товары, которые покупатель тщательно выбирает и сравнивает между собой по различным показателям?	ПК-2
31.	а	Режим работы государственных и муниципальных организаций устанавливается... А) по решению органов субъектов РФ и органов местного самоуправления; Б) самостоятельно предпринимателями; В) по согласованию между руководителем организации и государственным органом.	ПК-2
32.	а	Укажите стадию развития коллектива, на которой члены группы еще разобщены, каждый решает свои задачи: А) становление; Б) развитие; В) зрелость; Г) угасание.	ПК-2
33.	б	Служебное подчинение младшего старшему, основанное на правилах служебной дисциплины, - это ... А) коммуникация;	ПК-2

		Б) субординация; В) коммуникационная сеть; Г) координация; Д) беседа.	
34.	В	Укажите, какая реклама используется на стадии роста жизненного цикла товара: А) напоминающая; Б) информационная; В) убеждающая.	ПК-2
35.	В	Канал распространения слухов представляет собой А) оценочную беседу; Б) субординацию; В) неформальную коммуникацию; Г) межличностную коммуникацию; Д) совещание.	ПК-2
36.	1) $900 \text{ г} \times 63 = 56700 \text{ г} = 56,7 \text{ кг}$ – потребность спирта на год (12 месяцев) 2) $56,7 \text{ кг} : 2 = 28,35 \text{ кг}$ – фактическая потребность на пол года, в которые санаторий будет работать.	Определите фактическую годовую потребность легочно-туберкулезного санатория в спирте этиловом, если на одну койку согласно приказу Министерства здравоохранения РФ от 30 августа 1991 г. N 245 «О нормативах потребления этилового спирта для учреждений здравоохранения, образования и социального обеспечения» установлен норматив 900 г. Всего функционирует 63 койки, но с 1 июля до конца года санаторий будет закрыт на ремонт.	ПК-2
37.	Кредиторская задолженность – это долги к уплате. Кредиторская задолженность возникает, когда от покупателей получен аванс, а товары (работы, услуги) еще не реализованы, или если от поставщика получены товары (работы, услуги), а денежные средства за них еще не выплачены. 2 тыс. руб. - кредиторская задолженность;	Определите сумму и вид задолженности аптечной организации, если она получила от медицинской организации сумму предоплаты 30,0 тыс. руб., отпустила товар на 28,0 тыс. руб.	ПК-2
38.	Дебиторская задолженность – это задолженность перед организацией, т. е. долги к получению. 15 руб. - дебиторская задолженность.	Поликлиника в течение месяца перевела аптеке 3255 руб. Аптечная организация отпустила товаров на 3270 руб. Какая задолженность	ПК-2

		образовалась в аптеке и в каком размере?	
39.	Дебиторская задолженность – это задолженность перед организацией, т. е. долги к получению. 15 руб. - дебиторская задолженность.	Поликлиника в течение месяца перевела аптеке 3255 руб. Аптечная организация отпустила товаров на 3270 руб. Какая задолженность образовалась в аптеке и в каком размере?	ПК-2
40.	Расчет провести по формуле товарного баланса: $ОН + П = Ре + ОК + ПР$, где ОН – остаток на начало месяца, П – поступление, Ре – реализация; ПР – прочий расход товара, ОК - остаток на конец месяца. $ОК = ОН + П - Ре - ПР$ Решение: $Ок = 12819 + 26734 - 25800 - 415 = 13338$ руб.	Рассчитать остаток товаров в розничных ценах на конец отчетного периода, если: остаток на начало - 12819 руб. поступление - 26734 руб. реализация - 25800 руб. прочий расход - 415 руб.	ПК-2
41.	1. 250 г х 63 койки = 15750 г = 15,75 кг – потребность спирта на год (12 месяцев) 2. 15,75 кг : 2 = 7, 875 кг – фактическая потребность спирта этилового на пол года, в которые санаторий будет работать.	Определите фактическую годовую потребность санатория-профилактория в спирте этиловом, если на одну койку согласно приказу Министерства здравоохранения РФ от 30 августа 1991 г. N 245 «О нормативах потребления этилового спирта для учреждений здравоохранения, образования и социального обеспечения» установлен норматив 250 г. Всего функционирует 63 койки, но с 1 июля до конца года санаторий-профилакторий будет закрыт на ремонт.	ПК-2
42.	Дебиторская задолженность – это задолженность перед организацией, т. е. долги к получению. 50 тыс. руб. - дебиторская задолженность	Определите, какая задолженность и в каком размере возникла в аптечной организации, если она сделала предоплату за товар в размере 400 тыс. руб., а получила товара на сумму 350 тыс. руб.	ПК-2
43.	$П = \text{норма расхода} \times \text{среднее количество} \times \text{коэффициент использования} \times \text{коэффициент назначения}$ $П = 27 \times 25 \times 0,35 \times 0,68 = 161$ фл. <u>Гипогликемическое средство — инсулин средней продолжительности действия</u> <u>Инсулин-изофан [человеческий генно-инженерный]</u>	Определите потребность в лекарственных препаратах - инсулин-хумулин, если известно: количество больных сахарным диабетом - 27, коэффициент использования инсулина-хумулина - 0,35; среднее количество его для лечения одного больного в год – 25 фл., коэффициент назначения данной группы лек. средств - 0,68.	ПК-2

44.	ветеринарные аптеки	В каких аптеках лекарственные препараты для медицинского применения, отпускаемые без рецепта врача, не подлежат продаже?	ПК-2
45.	В металлическом шкафу (сейфе) в технически укрепленном помещении	Где хранятся журналы регистрации операций, связанных с оборотом наркотических средств и психотропных веществ?	ПК-2
46.	проставить на рецепте обозначения «cito» или «statim»	Для экстренного отпуска лекарственного средства врач должен	ПК-2
47.	В	Порядок хранения ключей от сейфов, металлических шкафов и помещений, где хранятся наркотические средства и психотропные вещества, устанавливается приказом руководителя А) Федеральной службы по контролю за оборотом наркотиков Б) лицензирующего органа В) организации Г) Федеральной службы по надзору в сфере здравоохранения	ПК-2
48.	Б	К какой ответственности может быть привлечена аптечная организация за нарушение правил продажи А) уголовной Б) административной В) дисциплинарной Г) материальной	ПК-2
49.	В заводской упаковке. Допускается более развернутый ответ.	Как хранить стерильные бинты?	ПК-2
50.	спрос на ЛПП регулируется патологией человека	Какие особенности имеет лекарственный препарат как товар?	ПК-2
51.	прайс-лист	Систематизированный перечень продукции и цен на лекарственные препараты называется ...	ПК-2
52.	накладная на внутреннее перемещение товара	Какой документ необходимо оформить при отпуске ЛПП из аптеки в аптечный пункт данной аптеки?	ПК-2

53.	накладных на внутреннее перемещение товара, товарных накладных поставщика	На основании каких документов оформляется приходная часть товарного отчета мелкорозничной сети?	ПК-2
54.	требование-накладная медицинской организации	Как называется документ, являющийся основанием для отпуска ЛП в отделениях медицинской организации?	ПК-2
55.	На работодателя	На кого возлагаются обязанности по обеспечению безопасных условий и охраны труда?	ПК-2
56.	цена	Денежное выражение стоимости товара или услуги в условиях рынка определяются понятием	ПК-2
57.	Правительством РФ	Кем утверждается перечень ЖНВЛП?	ПК-2
58.	99-ФЗ	Номер Федерального Закона «О лицензировании отдельных видов деятельности».	ПК-2
59.	1PL (First Party Logistics)	Назовите систему, при которой все операции выполняет сама фирма-грузовладелец (инсорсинг)	ПК-2
60.	5PL (Fifth Party Logistics) — система, представляющая собой так называемую виртуальную логистику, — это интегрированный процесс планирования, подготовки, управления и контроля за всеми составляющими единой цепи транспортировки грузов, осуществляемый в интернет-среде.	Дайте определение системы 5PL (Fifth Party Logistics)	ПК-2

2. Описание шкалы оценивания

Успеваемость студентов по каждой дисциплине оценивается в ходе текущего контроля и промежуточной аттестации. Система оценки знаний студентов основана на использовании совокупности контрольных мероприятий по проверке пройденного материала (лабораторные работы, практические занятия), оптимально расположенных на всем временном интервале изучения дисциплины.

3. Критерии оценивания компетенций*

Оценка «отлично» выставляется студенту, если студент владеет достаточными знаниями по данному предмету и соответствующей теме, а также не допускает критических ошибок в своем ответе

Оценка «хорошо» выставляется студенту, если студент владеет достаточными знаниями, но допускает незначительные ошибки по данному предмету и соответствующей теме

Оценка «удовлетворительно» выставляется студенту, если студент при ответе владеет неполным объемом знаний и допускает значительные ошибки

Оценка «неудовлетворительно» выставляется студенту, если студент плохо знает или не знает нужный материал, не владеет нужными знаниями

Оценка «зачтено» выставляется студенту, если студент выполняет все необходимые требования преподавателя и владеет необходимыми знаниями по данной дисциплине

Оценка «не зачтено» выставляется студенту, если студент не выполнял работу и не владеет необходимыми знаниями по данной дисциплине

** в соответствии с результатами освоения дисциплины и видами заданий*