Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Ушвицкий Лев Исакович
Должность: и.о. директора Института экономики и управления
Дата подписания: 04.10.2022 16:54:42
Уникальный программный ключ:
46f7031d0d4688fd4ed81f81e17726331d25a8

Аннотация к рабочей программе дисциплины

Наименование дисциплины	**Внешнеторговые контракты и документация**
Краткое содержание	Документы по подготовке внешнеторговой сделки. Роль и значение контрактов в оформлении международной торговой сделке. Процесс подготовки и заключения внешнеторговой сделки. Понятие внешнеторговой документации. Краткое содержание и назначение внешнеторговых документов. Система внешнеторговой документации. Краткое содержание и назначение основных групп внешнеторговых документов. Оформление и исполнение контрактов во внешнеэкономической деятельности. Внешнеторговый контракт, структура и Краткое содержание статей контракта в международной торговле. Инкотермс 2020. Коммерческие документы. Документы по платежно-банковским операциям. Страховые документы. Транспортные документы. Транспортно-экспедиторские документы. Таможенные документы. Защита гражданских прав участников ВЭД и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела.
Результаты освоения дисциплины	Осуществляет выбор приемлемого стиля делового общения на государственном(-ых) и иностранном(-ых) языках, вербальные и невербальные средства взаимодействия с партнерами в устной и письменной формах при заключении международной торговой следке; Орименяет международные договоры, регулирующие таможенные правоотношения, и акты составляющие право Союза, а также законодательство государств-членов о таможенном регулировании при решении задач при совершении внешнеторговых сделок, правильности и своевременности заполнения и регистрации внешнеторговой документации.
Трудоемкость, з.е.	4 з.е
Форма отчетности	Зачет с оценкой
Перечень основной и дополнительной литературы, необходимой для освоения исциплины	
Основная литература	1. Крылов В.Е. Контракты и внешнеторговая документация: учебное пособие / Крылов В.Е., Крылова Л.В.. – Санкт-Петербург: Интермедия, 2019. – 144 с. – ISBN 978-5-4383-0106-6. – Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. – URL: http://www.iprbookshop.ru/85782.html. 2. Кочергина Т.Е. Контракты в международной торговле: учебное пособие / Кочергина Т.Е.. – Санкт-Петербург: Интермедия, 2017. – 204 с. – ISBN 978-5-4383-0030-4. – Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. – URL: http://www.iprbookshop.ru/82251.html.
Дополнительная литература	1. Добрецов, Г.Б. Контракт: рабочая тетрадь / Г.Б. Добрецов; Сибирский федеральный университет. – Красноярск: Сибирский федеральный университет (СФУ), 2017. – 100 с.: ил. – Режим доступа: по подписке. – URL: https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=497085. – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-7638-3631-8. – Текст: электронный. 2. Жиряева, Е.В. Правовое регулирование ВЭД: учебное пособие / Е.В. Жиряева. – Санкт-Петербург: ИЦ "Интермедия", 2016. – 132 с. – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-4383-0129-5; То же [Электронный ресурс]. - URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=456228' 3. Зульфугарзаде, Т.Э. Правовое регулирование внешнеторговых контрактов: учебно-практическое пособие / Т.Э. Зульфугарзаде. – Москва; Берлин: Директ-Медиа, 2016. – 634 с.: ил. – Библиогр.: с. 339-348 – ISBN

	978-5-4475-5463-7; То же [Электронный ресурс]. – URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=426947' 4. Сендеров, Д. Мастер больших продаж: искусство заключать крупные контракты: / Д. Сендеров; ред. Ю. Миронова. – Москва: Альпина Паблишер, 2019. – 328 с. – Режим доступа: по подписке. – URL: https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=570432. – ISBN 978-5-9614-2093-7. – Текст: электронный.