

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«СЕВЕРО-КАВКАЗСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

**Методические указания
по выполнению практических работ
по дисциплине «Договорные обязательства в международном частном
праве»
для студентов направления подготовки
40.03.01 «Юриспруденция»
Направленность (профиль):
«Международно-правовой»**

Ставрополь 2026

Предисловие

Учебный курс «Договорные обязательства в международном частном праве» создан с целью формирования у студентов понимания процессов правового регулирования международных отношений имущественного характера, сложившихся как на основе взаимодействия государств, так и между частными лицами, имеющими различную государственную принадлежность. Развитие мировых интеграционных процессов невозможно без развития международной торговли. Поэтому сегодня наибольшую актуальность приобретает проблема правового регулирования международных имущественных отношений, как на основе действующих международных конвенций, так и на уровне нормативно-правых актов конкретных государств.

Курс предполагает изучение новейших законодательных актов в области международных имущественных отношений. Особое место отводится ознакомлению с важнейшими конвенциями и международными договорами, существующими в сфере внешнеэкономической деятельности. Уделено внимание отдельным видам договоров и проблемам рассмотрения экономических споров участников внешнеэкономической деятельности. В курсе исследуются отношения, субъектами которых выступают иностранные юридические и физические лица, с одной стороны, и российские юридические и физические лица, с другой стороны, а также государство.

Цели дисциплины - полное и всестороннее изучение студентами международно-правовых норм в области регулирования частноправовых отношений с иностранным элементом, а также практики применения указанных норм, видов коллизионных норм и способов разрешения коллизий, возникающих при применении различных правовых норм к частноправовым отношениям, осложненным иностранным элементом, уяснение сути понятия «международная экономическая сделка», изучение видов международных сделок как оснований возникновения частноправовых обязательственных отношений международного характера и их содержания на основе международно-правовых актов.

Задачи дисциплины заключаются в следующем:

- ознакомление со структурой и компетенцией международных экономических организаций;
- получение знаний о действующих международных и внутригосударственных актах;
- получение навыков по применению правовых актов при разрешении поставленных задач;
- выработка у обучающихся навыков принятия и обоснования правовых решений в коллизионных ситуациях столкновения разных законов, претендующих на регулирование обязательственных отношений; формирование умений в профессиональной деятельности обеспечивать соблюдение действующего законодательства и тем самым правопорядка и безопасности в сфере своего влияния.

Дисциплина «Договорные обязательства в международном частном праве» относится к части, формируемой участниками образовательных отношений. Ее освоение происходит в 8 семестре.

В результате освоения дисциплины «Договорные обязательства в международном частном праве» обучающийся должен приобрести следующие компетенции:

ПК-6 Способен оказывать правовую помощь и различные виды юридических услуг, давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных сферах юридической деятельности

ИД-1 ПК-6 Выбирает наиболее эффективный способ оказания правовой помощи гражданам и организациям;

ИД-2 ПК-6 Дает устные и письменные консультации и разъяснения по правовым вопросам, составляет квалифицированные юридические документы и заключения;

ИД-3 ПК-6 Проводит юридическую экспертизу: оценивает соответствие нормативных и правоприменительных актов действующему законодательству.

ПРАКТИЧЕСКИЕ ЗАНЯТИЯ

Практическое занятие № 1. Общие понятия о сделках и обязательствах международного характера

Цель занятия: сформировать представление об общем понятии «сделки» и «обязательства» международного характера; раскрыть их особенности.

Организационная форма занятия: традиционный семинар

В результате изучения темы студент:

- разбирается в способах оказания правовой помощи; значении и сущности представительства прав и интересов граждан и организаций; особенностях составления юридических документов
- вырабатывает устные и письменные консультации и разъяснения по правовым вопросам; составляет юридические документы
- оценивает соответствие нормативных и правоприменительных актов действующему законодательству

Актуальность темы

Изучение понятия и сущности сделок и обязательств международного характера составляет важную часть учебной дисциплины «Договорные обязательства в международном частном праве». ***Актуальность*** рассмотрения данной темы определяется необходимостью иметь четкое представление об общих понятиях сделок и обязательств международного характера.

Теоретическая часть

Любая частноправовая сделка, предусмотренная национальным правом, может быть связана с иностранным правопорядком. В доктрине такую сделку предлагается назвать «сделка международного характера». Критерий проявления «тесной связи с правопорядками двух или более государств» выступает квалифицирующим признаком сделки международного характера.

Контракты международного характера заключаются на личном уровне, имеют разовый, нерегулярный характер и не оказывают влияния на международный торговый оборот. К таким контрактам можно отнести сделки с участием потребителя. Международные коммерческие контракты – основа международной торговли, фундамент, центральное звено мирового товародвижения.

Унифицированное понятие «международный коммерческий контракт» отсутствует. В законодательстве и доктрине употребляется различная терминология для обозначения этого понятия – внешнеэкономическая сделка, внешнеторговая сделка, международный торговый договор, международный контракт. Определение международного коммерческого контракта дается путем перечисления особенностей подобных сделок: «пересечение» товаров и услуг через границу, необходимость таможенного регулирования, использование иностранной валюты. Основопологающим для квалификации сделки как международного коммерческого контракта является наличие экспортно-импортных и приравненных к ним операций предпринимательского характера, затрагивающих публичные интересы государства.

Поскольку договорные обязательства – это основа международных хозяйственных отношений, наиболее эффективным является не национальное, а унифицированное международное регулирование. Отсылка к унифицированным коллизионным нормам, определяющим право, применимое к договорным обязательствам, закреплена во многих национальных кодификациях. Впервые подобное решение в 2004 г. предложил законодатель Бельгии: «Право, подлежащее применению к контрактным обязательствам, определяется Конвенцией о праве, применимом к контрактным обязательствам, заключенной в Риме 19 июня 1980 г.» (ст. 98.1 Кодекса МЧП).

В настоящее время эта модель (с учетом того, что в отношении между государствами - членами ЕС действует уже не Римская конвенция 1980 г., а Регламент Рим I) воспринята законодательством других стран - членов ЕС (Польша, Нидерланды, Германия). Как правило, национальный законодатель предусматривает собственное коллизионное регулирование только для договорных обязательственных отношений, на которые не распространяется действие Рим I (§ 24.2 Указа о МЧП).

Занятие 1

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Понятие и виды сделок, осложненных иностранным элементом.
2. Понятие международной коммерческой сделки.
3. Право, подлежащее применению к форме сделки.

Задания и вопросы для формирования и контроля владения компетенциями:

1. Национально-правовое регулирование (законы, подзаконные акты, санкционированные обычаи).
2. Международно-правовое регулирование: международные договоры, международно-правовые обычаи.
3. Негосударственное регулирование договорных обязательств международного характера. Торговые обычаи и их неофициальная кодификация.

Занятие 2

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Особенности определения права, применимого к форме односторонней сделки.
2. Форма международной коммерческой сделки. Форма сделки в отношении недвижимого имущества.
3. Особенности электронной торговли.
4. Ответственность за нарушение международных договорных обязательств.

Задания и вопросы для формирования и контроля владения компетенциями:

1. Международные торговые термины (ИНКОТЕРМС-2010 г.).
2. Принципы международных коммерческих контрактов (Принципы УНИДРУА) 1994 г.
3. Типовые контракты, общие условия контрактов и их роль в регулировании договорных обязательств международного характера.

Практическое занятие № 2. Коллизионно-правовое регулирование сделок международного характера

Цель занятия: помочь студенту уяснить особенности коллизионно-правового регулирования сделок международного характера.

Организационная форма занятия: традиционный семинар, семинар-обсуждение докладов

В результате изучения темы студент:

- разбирается в способах оказания правовой помощи; значении и сущности представительства прав и интересов граждан и организаций; особенностях составления юридических документов
- вырабатывает устные и письменные консультации и разъяснения по правовым вопросам; составляет юридические документы
- оценивает соответствие нормативных и правоприменительных актов действующему законодательству

Актуальность темы

Изучение коллизионно-правового регулирования сделок международного характера составляет важную часть учебной дисциплины «Договорные обязательства в международном частном праве». ***Актуальность*** рассмотрения данной темы определяется необходимостью иметь четкое представление об особенностях коллизионно-правового регулирования сделок международного характера.

Теоретическая часть

Международное договорное право - центральный институт учебной дисциплины «Договорные обязательства в международном частном праве». В отечественной доктрине принята иная терминология для его обозначения - право внешнеэкономических сделок, международное коммерческое право, международное контрактное право. Термин «международное договорное право» применяется в зарубежной литературе.

Основной вид международных коммерческих контрактов – договор международной купли-продажи товаров. По его образцу моделируются другие виды внешнеторговых сделок – подряд, дарение, хранение, страхование. Определенными особенностями и правовой спецификой отличаются встречные торговые сделки (бартерные сделки, встречные закупки, встречные поставки, приграничная и прибрежная торговля). Особый вид внешнеторговых сделок составляют компенсационные и кооперационные соглашения, которые предусматривают комплекс дополнительных мероприятий и заключаются в основном главным образом с участием государства. В отдельную группу внешнеторговых сделок можно выделить контракты, которые используются как способы финансирования основного обязательства – финансовый лизинг, факторинг, форфейтинг.

Специальное коллизионное регулирование предусматривается для договоров о вещных правах на недвижимость. Директива 94/47/ ЕС Европейского парламента и Совета о защите приобретателей применительно к некоторым аспектам договоров, относящихся к приобретению права пользования в отдельные периоды времени недвижимым имуществом, содержит определение таких договоров (ст. 2). Это любой договор, заключенный на срок не менее трех лет, посредством которого за определенную цену создается вещное или любое иное право, относящееся к пользованию недвижимым имуществом, на определенный или определяемый период года, который не может составлять менее одной недели. Сторонами указанного договора выступают «продавец» – физическое или юридическое лицо, действующее в рамках предпринимательской деятельности, и «приобретатель» – физическое лицо, которое действует в целях, не связанных с предпринимательской деятельностью («потребитель»). Договор о пользовании в отдельные периоды времени недвижимым имуществом известен под названием «договор таймшера».

По общему правилу договоры о вещных правах на недвижимость наиболее тесно связаны с правом местонахождения недвижимого имущества: «Компетентным правом для договоров, заключенных по поводу недвижимости, является исключительно право государства, на территории которого находится недвижимое имущество» (ст. 23 Закона о МЧП Македонии).

Специальное коллизионное регулирование устанавливается для договоров перевозки и страхования вследствие их особого характера и необходимости обеспечивать надежный уровень защиты пассажиров и страхователей. Например, Закон о МЧП Эстонии содержит специальный раздел «Договоры страхования». В разделе определены местонахождение страхового риска, право сторон на свободный выбор применимого права, ограничения на выбор применимого права при страховании, не являющемся страхованием жизни, ограничения на выбор применимого права при страховании жизни, обязательное страхование. С точки зрения эстонского законодателя, договор страхования имеет наиболее тесную связь с государством, в котором находится страховой риск (ст. 45).

Во всех странах сделки с участием потребителя и трудовые контракты подлежат специальному регулированию. Причина – соблюдение принципа защиты слабой стороны, в качестве которой априорно выступают потребитель и работник. Например, в Законе о МЧП Японии установлены «Специальные правила для потребительских договоров» (ст. 11).

Занятие 1

Организационная форма занятия: традиционный семинар

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Обязательственный статут.
2. Право, применимое к договорам:
 - 1) толкование договора;
 - 2) права и обязанности сторон договора;
 - 3) исполнение договора;
 - 4) последствия неисполнения или ненадлежащего исполнения договора;
 - 5) прекращение договора;
 - 6) последствия недействительности договора.
3. Автономия воли (lex voluntatis).

Задания и вопросы для формирования и контроля владения компетенциями:

1. Положение о том, что сделки государства с иностранным лицом подчиняются праву данного государства, отражено в решении Постоянной палаты международного правосудия по делу о займах югославского и бразильского правительств, размещенных во Франции в 1929 г. В решении подчеркивалось: к особенностям государственного суверенитета относится то обстоятельство, что государство подчиняет существо и действительность своих обязательств только собственному правопорядку.

В доктрине господствует утверждение, что в случае отсутствия в контракте с государством оговорки о применимом праве применяется право, наиболее тесно связанное с договором. Обычно таковым является право государства – участника сделки, поскольку в данной ситуации имеются особые связи именно с территорией данного государства (инвестиции, осуществляемые на основе инвестиционных соглашений, как правило, производятся на территории государства – стороны соглашения).

Необходимо законспектировать ответы на следующие вопросы.

Почему подчинение существа и действительности обязательств государства его собственному правопорядку представляет собой особенность государственного суверенитета?

Согласны ли вы с тем, что при отсутствии в контракте с государством оговорки о применимом праве должно применяться право, наиболее тесно связанное с договором? Почему таковым является право государства – участника сделки? Можно ли утверждать, что в данной ситуации имеются особые связи именно с территорией данного государства?

Занятие 2

Организационная форма занятия: семинар-обсуждение докладов

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Ограничения автономии воли.
2. Закон наиболее тесной связи - Proper Law .
3. Характеристика австрийского Закона о международном частном праве 1978 г., немецкого Закона о новом регулировании международного частного права 1986 г., швейцарского Закона о международном частном праве 1987 г., румынского Закона применительно к регулированию отношений международного частного права 1992 г., венесуэльского Закона о международном частном праве 1999 г., Римской конвенции о праве, применимом к договорным обязательствам, 1980 г., в Гаагской конвенции о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров, 1986 г.

Задания и вопросы для формирования и контроля владения компетенциями:

1. Бельгийская фирма по контракту поставила российскому АО «Главсельдь» оборудование для двух рыболовецких траулеров. Контракт предусматривал оговорку о компетенции Арбитражного суда г. Москвы. Оговорка о применимом праве в контракте отсутствовала.

Российский покупатель оборудование не оплатил. Бельгийская фирма обратилась с иском об уплате покупной цены и возмещении убытков в Арбитражный суд г. Москвы. Свои убытки фирма рассчитала на основе бельгийского законодательства.

Ответчик признал свою задолженность, но потребовал ее пересчета на основе российского законодательства. В обоснование своего требования российское АО сослалось на рассмотрение спора в российском суде, т.е. на соглашение о компетенции. По мнению ответчика, при отсутствии в контракте выбора применимого права сторонами должна действовать презумпция «кто выбрал суд, тот выбрал право». Однако суд признал правильными расчеты бельгийской фирмы и полностью удовлетворил исковые требования.

Необходимо законспектировать ответы на следующие вопросы.

Является ли данный контракт международной коммерческой сделкой?

Является ли действительным контракт, содержащий оговорку о подсудности, но не содержащий оговорку о применимом праве?

Почему свои убытки фирма-истец рассчитала на основе бельгийского законодательства?

Почему Арбитражный суд г. Москвы признал правильными расчеты бельгийской фирмы и полностью удовлетворил исковые требования? Какая коллизионная привязка была применена судом и почему?

Методические рекомендации: Доклад выполняется в соответствии с требованиями, предъявляемыми для написания курсовых работ (за исключением введения и заключения), общее количество страниц, без учета приложений, не должно превышать 15 страниц. Значительное превышение установленного объема является недостатком работы и указывает на то, что студент не сумел отобрать и переработать необходимый материал. Оформление списка используемой литературы является обязательным.

Практическое занятие № 3. Право международной торговли

Цель занятия: закрепить целостное представление о современном праве международной торговли

Организационная форма занятия: традиционный семинар, семинар-обсуждение докладов

В результате изучения темы студент:

- разбирается в способах оказания правовой помощи; значении и сущности представительства прав и интересов граждан и организаций; особенностях составления юридических документов
- вырабатывает устные и письменные консультации и разъяснения по правовым вопросам; составляет юридические документы
- оценивает соответствие нормативных и правоприменительных актов действующему законодательству

Актуальность темы

Изучение права международной торговли составляет важную часть учебной дисциплины «Договорные обязательства в международном частном праве». **Актуальность** рассмотрения данной темы определяется необходимостью иметь четкое представление об особенностях правового регулирования современных внешнеторговых отношений.

Теоретическая часть

Основным отличием международной торговли от внутригосударственной является более высокая степень риска коммерческих операций.

Английские исследователи в области торгового права Р. Брэдгейт и Н. Сзведж провели классификацию проблем, возникающих во внешнеторговых сделках, которые отражают основные разновидности рисков: физические, коммерческие, политические и правовые. Данные проблемы практически отсутствуют в торговле в пределах одного государства, либо являются менее значительными.

Физические проблемы проистекают из значительной удаленности партнеров друг от друга и, зачастую, из-за языкового барьера. Коммерческие – связаны с конфликтом интересов продавца и покупателя, усугубляемым национальной спецификой каждого из них. Политические – возникают из-за изменений внутренней или внешней политики правительств. И, наконец, правовые – вызваны необходимостью установления применимого права и его содержания, трудностями процессуального характера.

Кроме того английские исследователи отмечают и нерешенные вопросы научного плана, например, отсутствие общепринятого понятия права международной торговли.

Нельзя не согласиться с тем, что единообразное представление о правовых нормах, действующих в области международной торговли, необходимо не только для ликвидации пробела в науке, но и для совершенствования практики внешнеторговой деятельности: обозначить круг данных норм значит реально минимизировать перечисленные выше риски.

Попытка приблизиться к решению данного вопроса неоднократно предпринималась разными исследователями,² структура которого является отражением соответствующего подхода к понятию права международной торговли.

Почему «права международной торговли», а не «международного торгового права»? Ответ на этот вопрос самым непосредственным образом связан с решением практической задачи – понизить степень риска. Рассматривая право, действующее в сфере международной торговли, как международное, мы игнорируем весьма солидный нормативный массив национального права (за исключением международного частного права), в котором могут корениться как стимулы, так и препятствия для внешнеторговых сделок, и тем самым не учитываем многие риски.

Отдельные группы норм, входящих в данный комплекс (международного экономического права, международного частного права, национального административного, гражданского, финансового права и др.) могут быть самостоятельным предметом изучения, однако только комплексное, системное видение международной торговли и ее правового регулирования обеспечит юристу, занятому в данной области, высокую квалификацию и позволит грамотно решать как крупномасштабные, так и частные вопросы.

Занятие 1

Организационная форма занятия: традиционный семинар

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Понятие права международной торговли.
2. Международный договор и взаимность.
3. Обычаи и обыкновения в международной торговле. Lex mercatoria.

Задания и вопросы для формирования и контроля владения компетенциями:

1. Законспектируйте историю возникновения и развития торгового права.
2. Раскройте содержание Lex mercatoria.
3. Опишите роль международных организаций в регулировании международной торговли (на примере УНИДРУА, ЮНСИТРАЛ, ВТО и др.)

Занятие 2

Организационная форма занятия: семинар-обсуждение докладов.

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Негосударственные средства регулирования.
2. Общие принципы права.
3. Типовые контракты и проформы.

Задания и вопросы для формирования и контроля владения компетенциями:

Подготовить доклады:

1. Международные учреждения по унификации права международной торговли.
2. Правовые основы и методы регулирования международной торговли.
3. Либерализация международной торговли и принцип наибольшего благоприятствования.
4. Посредничество в международной торговле.
5. Деловые и судебные прецеденты.
6. Операции с давальческим сырьем.

Методические рекомендации: Доклад выполняется в соответствии с требованиями, предъявляемыми для написания курсовых работ (за исключением введения и заключения), общее количество страниц, без учета приложений, не должно превышать 15 страниц. Значительное превышение установленного объема является недостатком работы и указывает на то, что студент не сумел отобрать и переработать необходимый материал. Оформление списка используемой литературы является обязательным.

Практическое занятие № 4. Виды договоров, применяемых в международном хозяйственном обороте. Купля-продажа

Цель занятия: закрепить знания о видах договоров, применяемых в международном хозяйственном обороте, о купле-продаже.

Организационная форма занятия: традиционный семинар, семинар-обсуждение докладов

В результате изучения темы студент:

- разбирается в способах оказания правовой помощи; значении и сущности представительства прав и интересов граждан и организаций; особенностях составления юридических документов
- вырабатывает устные и письменные консультации и разъяснения по правовым вопросам; составляет юридические документы
- оценивает соответствие нормативных и правоприменительных актов действующему законодательству

Актуальность темы

Изучение общей характеристики видов договоров, применяемых в международном хозяйственном обороте, а также о международной купле-продаже составляет важную часть учебной дисциплины «Договорные обязательства в международном частном праве». ***Актуальность*** рассмотрения данной темы определяется необходимостью иметь четкое представление о видах договоров, применяемых в международном хозяйственном обороте, о купле-продаже.

Теоретическая часть

Каждая сделка купли-продажи товаров, заключаемая сторонами из различных государств, имеет самостоятельное юридическое значение. Права и обязанности сторон, содержание сделки устанавливаются по соглашению между сторонами. Поэтому особо важное значение имеют на практике точное и четкое формулирование условий сделки, в том числе и определение ответственности сторон. Существенные различия в нормах национального законодательства, а также трудности в определении права, подлежащего применению к сделкам, приводят к стремлению партнеров регламентировать свои отношения как можно подробнее в самом контракте. Это, в свою очередь, ведет к усложнению переговоров о заключении контрактов.

Указанными обстоятельствами в значительной степени объясняется тенденция создания унифицированных материально-правовых норм в области международной купли-продажи.

Такая унификация может осуществляться путем введения в национальное законодательство нормативных положений, разработанных в рамках международных договоров; формирования модельных и единообразных законов; выработки различных типовых договоров; формулирования международными организациями сложившихся торговых обычаев в виде так называемых торговых терминов.

Принятие единообразных норм, регулирующих договоры международной купли-продажи товаров, способствует устранению правовых барьеров в международной торговле и содействует ее развитию. Для российских организаций, заключающих сделки с иностранными контрагентами, особо важное значение имеет Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г., разработанная Комиссией ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ) и принятая на конференции в Вене. Наряду с Конвенцией все возрастающее значение на практике приобретают также и соответствующие положения, закрепленные в Принципах международных коммерческих договоров УНИДРУА.

В российском законодательстве соответствующие положения содержатся в третьей части ГК РФ. В случае если при рассмотрении спора не будут применяться нормы Венской конвенции 1980 г., Принципы УНИДРУА или какие-либо Общие условия, или торговые обычаи, тогда перед судом при отсутствии соглашения сторон о праве, подлежащем применению, встанет вопрос о выборе такого права. В силу ст. 1211 подлежит применению право стороны, осуществляющей исполнение, имеющее решающее значение для договора купли-продажи. В договоре купли-продажи это продавец.

Занятие 1

Организационная форма занятия: традиционный семинар

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Хозяйственные отношения партнеров международного гражданского оборота.
2. Договор международной купли-продажи. «Встречная торговля». Специальные нормы - *lege speciali*.
3. Конвенции о Единообразном законе о международной купле-продаже (ЮЛИС).
4. Конвенции о заключении договоров международной купли-продажи товаров (ЮЛФ),
5. Общие условия поставок товаров между организациями стран-членов СЭВ 1968/1988гг., двусторонние межгосударственные соглашения между СССР и зарубежными государствами: ОУП СССР - КНР (вступили в силу в 1990 г.), СССР-КНДР (вступили в силу в 1982 г.). МКАС. Порядок заключения, исполнения и прекращения.

Задания и вопросы для формирования и контроля владения компетенциями:

Проанализируйте ситуацию.

1. Как следует поступить суду в случае возникновения споров, если компания российского права ПАО «Юнитсети» продавала свои облигации на специализированных торгах в Нью-Йорке, а в заключенных договорах не был произведен выбор применимого права. Российская сторона, как продавец применила российское право.
2. Иск был предъявлен в МКАС российской организацией к германской фирме в связи с недоставкой оборудования по контракту международной купли-продажи, заключенному сторонами 9 июня 2001 г. Поскольку стороны в контракте не оговорили применимое право, арбитраж, принимая во внимание, что РФ и ФРГ являются участниками Венской конвенции 1980 г., установил, что при рассмотрении данного спора подлежит применению Венская конвенция. *В каких случаях к отношениям сторон подлежит применить Конвенцию ООН о договорах международной купли-продажи 1980 г.? Определите подлежащее применению право при отсутствии соглашения сторон?*

Занятие 2

Организационная форма занятия: семинар-обсуждение докладов

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Международно-правовое регулирование обязательственных отношений с иностранным участием.
2. Международные конвенции, регулирующие внешнеторговые и иные внешнеэкономические сделки: Гагская конвенция о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров (1986 г.), Римская конвенция о применении права к договорным обязательствам (1980г.), Гагская конвенция о единообразном законе о заключении договоров о международной купле-продаже товаров (1964 г.), Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (1980 г.), Конвенция об исковой давности в международной купле-продаже (1974г.; с Протоколом 1980 г.) и др.
3. Ответственность за нарушение договорных обязательств в международной купле-продаже товаров.

Задания и вопросы для формирования и контроля владения компетенциями:

Проанализируйте ситуацию.

1. В мае 1993 г. российская организация (продавец) и фирма с местонахождением на Кипре (покупатель) заключили контракт, в соответствии с которым продавец должен был поставить покупателю двумя партиями товар. Однако поставка осуществлена не была, контракт между сторонами был расторгнут.

Покупатель в своем исковом заявлении в МКАС требовал взыскать с продавца суммы невозвращенной предоплаты, проценты за пользование чужими средствами, возмещение упущенной выгоды и штраф за просрочку поставки. Продавец возражал против требований покупателя и одновременно предъявил встречный иск.

В решении по делу арбитры, обосновывая выбор применимого права, ссылались, в частности, на то, что хотя контракт и не содержит условия о применимом праве, стороны спора, как явствует из исковых требований по основному и встречному искам, исходят из применения к их отношениям по контракту российского права.

Что понимается под принципом автономии воли сторон? Где этот принцип сформулирован в действующем российском законодательстве?

Устанавливает ли российское законодательство какие-либо прямые ограничения автономии воли сторон?

Каким образом стороны могут зафиксировать сделанный ими выбор права? Должен ли этот выбор права обязательно записан в контракте или он может быть определен каким-либо иным образом?

Методические рекомендации: Доклад выполняется в соответствии с требованиями, предъявляемыми для написания курсовых работ (за исключением введения и заключения), общее количество страниц, без учета приложений, не должно превышать 15 страниц. Значительное превышение установленного объема является недостатком работы и указывает на то, что студент не сумел отобрать и переработать необходимый материал. Оформление списка используемой литературы является обязательным.

Практическое занятие № 5. Договор международного подряда и техническое содействие

Цель занятия: закрепить знания о договоре международного подряда и техническом содействии с трансграничными элементами.

Организационная форма занятия: традиционный семинар, семинар-обсуждение докладов

В результате изучения темы студент:

- разбирается в способах оказания правовой помощи; значении и сущности представительства прав и интересов граждан и организаций; особенностях составления юридических документов
- вырабатывает устные и письменные консультации и разъяснения по правовым вопросам; составляет юридические документы
- оценивает соответствие нормативных и правоприменительных актов действующему законодательству

Актуальность темы

Изучение общих положений договора международного подряда и технического содействия с трансграничными элементами составляет важную часть учебной дисциплины «Договорные обязательства в международном частном праве». **Актуальность** рассмотрения данной темы определяется необходимостью иметь четкое представление о договоре международного подряда и техническом содействии с трансграничными элементами.

Теоретическая часть

Договор подряда является наряду с договором купли-продажи и поставки одним из распространенных, а также наиболее значимых в сфере товарно-денежного оборота. Он

затрагивает отношения непосредственно в сфере производства, поскольку связан с обязательством стороны в договоре – подрядчика произвести определенную работу в соответствии с заданием заказчика и передать заказчику результат этой работы.

Подряд занимает значительное место среди «предпринимательских» договоров и относится к одному из самых древних видов договоров. Подрядные отношения были известны еще римскому праву, в котором договор подряда (*locatio-conductio operis*) рассматривался в качестве разновидности договора найма (*locatio-conductio*) вещей, работ или услуг. Подобное объединение договоров было обусловлено тем, что основным способом удовлетворения потребностей в каких-либо работах или услугах являлись действия рабов. Если для выполнения работ нанимали раба, заключался договор найма вещи, а если исполнителем являлся свободный римский гражданин – то договор подряда или найма услуг. Отсюда и пошло выделение договоров найма услуг и подряда. Различие между последними заключалось в том, что по договору подряда всегда достигался определенный экономический результат (*opus*), которого не было в договоре найма услуг.

Особенно важным представляется изучение договора подряда с участием иностранного элемента, так называемый договор международного подряда, когда субъектный состав договорных отношений значительно осложнен и следует учитывать не только подчиненность нормам национального права, но и влияние нормативно-правовых актов других государств, а также международных соглашений в области рассматриваемого вопроса.

Отношения по международному подряду регулируются нормами национального права (главным образом коллизионными и гражданско-правовыми), нормами международных договоров и обычаями международного делового оборота, сложившимися в сфере подрядных отношений.

ГК РФ подрядные отношения в целом подчиняет общим коллизионным правилам для договорных обязательств: стороны могут выбрать право – *lex voluntatis*.

Основное содержание договоров о производстве геолого-разведочных и проектно-изыскательских работ состоит в том, что подрядчик выполняет определенные работы, связанные с разработкой полезных ископаемых и подготовкой всего комплекса технической документации для крупномасштабного строительства, и после окончания работ представляет заказчику отчеты с приложением материалов, например, проектно-изыскательские карты, расчеты и др.

Важной чертой оказания технического содействия, обуславливающей его специфику, которая позволяет выделять данную категорию из совокупности правовых форм договорных отношений в международной сфере, выступает командирование специалистов и обучение персонала заказчика как на месте осуществления объекта, так и в стране партнера.

Командирование и обучение специалистов может входить в контракт как составная часть обязательств. Во многих других случаях оно является самостоятельным предметом. Представляется, что обязательства по командированию специалистов и профессионально-техническому обучению персонала заказчика составляют главную отличительную особенность, с помощью которой можно определить договор оказания технического содействия как гражданско-правовую и экономическую форму производственно-коммерческих отношений международного характера.

Занятие 1

Организационная форма занятия: традиционный семинар

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Международно-правовое регулирование договора об оказании технического содействия (Общие правила, применимые к техническому содействию Европейских Сообществ, Брюссель 18 июля 1997 г., Общие условия монтажа и оказания услуг,

связанных с поставками машин и оборудования, 1973 г. (ОУМ) в редакции 1991 г., Общие условия технического обслуживания машин и оборудования (ОУТОМО) в редакции 1991 г.)

2. Понятие и особенности договора международного подряда.
3. Содержание, права, обязанности, ответственность сторон.

Задания и вопросы для формирования и контроля владения компетенциями:

1. Договоры международного подряда в коммерческой практике.
2. Тендерные гарантии в международной практике.
3. Коллизионно-правовое регулирование отношений строительного подряда.
4. Руководство UNCITRAL по составлению международных контрактов на строительство промышленных объектов 1988 г.

Занятие 2

Организационная форма занятия: семинар-обсуждение докладов

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Виды контрактов («продакшн шеаринг» («production-sharing»), «на обслуживание» («service contracts»), «на управление» («management contracts»), «под ключ» («turn-key contracts»), «на условиях готовой продукции» («product-in-hand contracts»), «на условиях реализации» («market-in-hand agreements»)).

Задания и вопросы для формирования и контроля владения компетенциями:

Подготовить доклады:

1. Руководство UNCITRAL по составлению контрактов, касающихся комплектных строительных объектов 1979 г.
2. Особенности международного контракта подряда между Китаем и Россией.

Методические рекомендации: Доклад выполняется в соответствии с требованиями, предъявляемыми для написания курсовых работ (за исключением введения и заключения), общее количество страниц, без учета приложений, не должно превышать 15 страниц. Значительное превышение установленного объема является недостатком работы и указывает на то, что студент не сумел отобрать и переработать необходимый материал. Оформление списка используемой литературы является обязательным.

Практическое занятие № 6. Транспортные обязательства в МЧП

Цель занятия: закрепить знания о транспортных обязательствах в международном частном праве.

Организационная форма занятия: традиционный семинар, семинар-обсуждение докладов

В результате изучения темы студент:

- разбирается в способах оказания правовой помощи; значении и сущности представительства прав и интересов граждан и организаций; особенностях составления юридических документов
- вырабатывает устные и письменные консультации и разъяснения по правовым вопросам; составляет юридические документы
- оценивает соответствие нормативных и правоприменительных актов действующему законодательству

Актуальность темы

Изучение общих положений транспортных обязательств в международном частном праве составляет важную часть учебной дисциплины «Договорные обязательства в международном частном праве». **Актуальность** рассмотрения данной темы определяется необходимостью иметь четкое представление о правовом регулировании транспортных обязательств в МЧП.

Теоретическая часть

Международное частное транспортное право – комплекс правовых норм, содержащихся в национальном законодательстве, международных договорах и обычаях и регулирующих обязательственные отношения по перевозке грузов, пассажиров и багажа в международном сообщении. Предмет международного частного транспортного права – обязательства в сфере перевозок грузов и пассажиров, связанные с правопорядком двух и более государств.

Виды международных перевозок: железнодорожным, автомобильным, воздушным, водным (речным и морским) видами транспорта. Существует еще трубопроводный транспорт, но его использование не представляет собой договор перевозки (отсутствует центральная сторона этого договора – перевозчик). Серьезной спецификой обладают транзитные, смешанные, контейнерные и комбинированные международные перевозки. В развитии и совершенствовании правового регулирования международных перевозок большую роль играют международные организации (ИМО, ИКАО, КВТ, МТП).

Международная перевозка – это перевозка грузов и пассажиров между двумя и более государствами, выполняемая на условиях заключенного между ними международного соглашения. Специфика правового регулирования в данной сфере заключается в том, что основные вопросы перевозки решаются в международных соглашениях (международных транспортных конвенциях), содержащих унифицированные материально-правовые и коллизионные нормы. Международные транспортные конвенции чрезвычайно разнообразны, но можно выделить, по крайней мере, три общие черты, присущие их природе:

1) международная перевозка грузов, пассажиров и багажа осуществляется на основании договора перевозки, носящего двусторонний, возмездный, реальный либо консенсуальный характер. Такой договор оформляется путем выдачи соответствующего транспортного документа:

- для морских перевозок – коносамент (*bill of lading*);
- для воздушных перевозок – авиатранспортная накладная (*air waybill*);
- для автомобильных перевозок – автотранспортная накладная (*road transport document*);
- для железнодорожных перевозок – железнодорожная накладная (*rail transport document*);
- для комбинированных перевозок – документ смешанной перевозки (*multimodal transport document*);

2) при международных перевозках предусматривается строго ограниченный предел ответственности перевозчика. Он отвечает за неисполнение или ненадлежащее исполнение договора перевозки, как правило, на принципе презюмируемой вины;

3) при международных перевозках предусматривается претензионный порядок урегулирования споров между сторонами по договору перевозки и сокращенные сроки исковой давности.

В отсутствие международного договора перевозка с пересечением границ не считается международной (но входит в сферу действия МЧП!) и регулируется национальным законодательством. Договор перевозки – это вторичный международный коммерческий договор, обслуживающий общую систему товародвижения.

Занятие 1

Организационная форма занятия: традиционный семинар

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Транспортные конвенции и соглашения, регламентирующие международные перевозки. Классификация международных норм регулирования перевозок.
2. Унификация норм национального законодательства, регулирующие международные перевозки.
3. Договор международной перевозки грузов, его типы и принципы составления.
4. Международная унифицированная документация на различных видах транспорта.
5. Классификация морских линий.
6. Международные транспортные условия контрактов при морских перевозках.
7. Мировой фрахтовый рынок.
8. Деятельность международной морской организации (ИМО), Балтийского и Международного совета (БИМКО) и, и комитета по внутреннему транспорту ЕЭК ООН по унификации правил грузовых перевозок по внутренним водным путям Европы на водном транспорте.

Задания и вопросы для формирования и контроля владения компетенциями:

Ответить на вопросы:

1. Указать какие международные конвенции, регламентирующие международные перевозки грузов и пассажиров, Россия не ратифицировала?
2. Основные формы организации перевозок морским транспортом.
3. Основные показатели конъюнктуры мирового фрахтового рынка.
4. Регулирование международных перевозок по рекам Дунай, Рейн.
5. Значение белой книги «Европейская транспортная политика на период до 2010 года – время решать» в развитии международных железнодорожных перевозок.
6. Расширение международных массовых грузов в развивающиеся страны (РФ, Китай, Индия и пр.)

Занятие 2

Организационная форма занятия: семинар-обсуждение докладов

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Значение международных железнодорожных перевозок.
2. Международные правила оформления перевозок грузов и пассажиров на железнодорожном транспорте.
3. Особенности тарифной политики внешнеторговых железнодорожных перевозок. Схема уплаты провозных платежей в железнодорожных сообщениях.
4. Роль Международных Организаций и Соглашений железнодорожного транспорта (КОТИФ, МКЖТ, СМГС) в разработке унифицированных правил международного грузового сообщения.
5. Классификация внешнеторговых автомобильных перевозок.
6. Международные правила оформления товаро-транспортных документов международных перевозок на автомобильном транспорте.
7. Правила Международного союза автомобильного транспорта (МСАТ) в разработке транспортного органа Европейской экологической комиссии (ЕЭК ООН) совместно с Комитетом по внутреннему транспорту Европейской экологической комиссии ООН (КВТ ЕЭК ООН) по регулированию автотранспортной деятельности.
8. Основные виды грузов, транспортируемых по трубопроводам.

9. Международные соглашения, регламентирующие международные перевозки при транспортировке массовых грузов по трубопроводам.

10. Перспективы развития российских трубопроводов в международных перевозках массовых грузов.

Задания и вопросы для формирования и контроля владения компетенциями:

Ответить на вопросы:

1. Корнет де пассаж, порядок его применения. Ответственность водителя при использовании книжки МДП.

2. Роль международного союза автомобильного транспорта (МСАТ) в развитии отношений совместно ЕЭК ООН, направленных на повышение эффективности перевозок грузов «от двери – до двери» и безопасности пассажирских перевозок.

3. «Семь свобод воздуха» по классификации договорных линий.

4. Место России на мировом рынке воздушных перевозок.

5. Дать характеристику классификации международных грузовых авиа тарифов. Составить схему (рисунок).

6. Роль российских перевозчиков в развитии и совершенствовании международных перевозок трубопроводным транспортом.

7. Охрана окружающей среды при международных перевозках трубопроводным транспортом.

Методические рекомендации: Доклад выполняется в соответствии с требованиями, предъявляемыми для написания курсовых работ (за исключением введения и заключения), общее количество страниц, без учета приложений, не должно превышать 15 страниц. Значительное превышение установленного объема является недостатком работы и указывает на то, что студент не сумел отобрать и переработать необходимый материал. Оформление списка используемой литературы является обязательным.

Практическое занятие № 7. Договор мены

Цель занятия: закрепить знания о договоре мены, осложненном иностранным элементом.

Организационная форма занятия: традиционный семинар, семинар-обсуждение докладов

В результате изучения темы студент:

- разбирается в способах оказания правовой помощи; значении и сущности представительства прав и интересов граждан и организаций; особенностях составления юридических документов
- вырабатывает устные и письменные консультации и разъяснения по правовым вопросам; составляет юридические документы
- оценивает соответствие нормативных и правоприменительных актов действующему законодательству

Актуальность темы

Изучение общих положений договора мены, осложненным иностранным элементом, составляет важную часть учебной дисциплины «Договорные обязательства в международном частном праве». ***Актуальность*** рассмотрения данной темы определяется необходимостью иметь четкое представление о правовом регулировании договора мены в МЧП.

Теоретическая часть

По своим содержательным характеристикам договор мены очень близок к договору купли-продажи. Поэтому достаточно логично распространение на него в международном частном праве аналогичных коллизионных правил, что и для международной продажи недвижимости. В то же время особенности юридической конструкции данного договора

способны породить некоторые сложности при определении применимого права. Конечно, если обмен осуществляется между недвижимым имуществом, находящимся на территории одной страны, то никаких проблем не возникает: по общему правилу, если стороны не предусмотрели иное, именно материальное право страны местонахождения недвижимости применимо к договору, определяя как его содержание, так и форму (п. 3 ст. 1209, ст. 1213 ГК РФ). Однако когда объекты недвижимости, подлежащие обмену, находятся на территории разных государств, место нахождения недвижимости не может быть определено, что не позволяет разрешить коллизию национальных правовых порядков, с которыми договор связан. Поэтому если стороны не выбрали применимое право, оно должно определяться исходя из других элементов правоотношения, позволяющих локализовать договор. Например, в качестве применимого может выступать:

- право места заключения договора;
- право места нахождения более ценной недвижимости;
- право места платежа разницы при неравноценном обмене.

Занятие 1

Организационная форма занятия: традиционный семинар

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Правовая природа договора мены как приграничной сделки.
2. Понятие и общая характеристика встречной торговли; компенсационных сделок; комбинации договорных видов.

Задания и вопросы для формирования и контроля владения компетенциями:

1. Международная мена недвижимости. Законспектировать особенности.
2. Публичные правоотношения в международной торговле.

Занятие 2

Организационная форма занятия: семинар-обсуждение докладов.

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Бартерные операции.
2. Сделки «своп».

Задания и вопросы для формирования и контроля владения компетенциями:

Подготовить доклады:

1. Способы защиты прав добросовестной стороны при нарушении договора мены.
2. Неустойка как средство защиты прав кредитора в российском и зарубежном праве.
3. Расторжение нарушенного договора в российском и зарубежном праве.

Методические рекомендации: Доклад выполняется в соответствии с требованиями, предъявляемыми для написания курсовых работ (за исключением введения и заключения), общее количество страниц, без учета приложений, не должно превышать 15 страниц. Значительное превышение установленного объема является недостатком работы и указывает на то, что студент не сумел отобрать и переработать необходимый материал. Оформление списка используемой литературы является обязательным.

Практическое занятие № 8. Договор лизинга

Цель занятия: закрепить знания об особенностях правового регулирования договора лизинга, осложненного иностранным элементом.

Организационная форма занятия: традиционный семинар, семинар-обсуждение докладов

В результате изучения темы студент:

- разбирается в способах оказания правовой помощи; значении и сущности представительства прав и интересов граждан и организаций; особенностях составления юридических документов
- вырабатывает устные и письменные консультации и разъяснения по правовым вопросам; составляет юридические документы
- оценивает соответствие нормативных и правоприменительных актов действующему законодательству

Актуальность темы

Изучение общих положений договора лизинга, осложненным иностранным элементом, составляет важную часть учебной дисциплины «Договорные обязательства в международном частном праве». **Актуальность** рассмотрения данной темы определяется необходимостью иметь четкое представление о правовом регулировании договора лизинга в МЧП.

Теоретическая часть

В современных условиях развития мировой экономики финансовый лизинг получил широкое распространение, поскольку он связан с привлечением хозяйствующими субъектами различных стран дополнительных источников финансирования в производственную и иные сферы.

Сам термин «*лизинг*» (англ. leasing, производное от lease – аренда) означает долгосрочную аренду машин, оборудования, транспортных средств и других объектов производственного назначения. В учебной литературе отмечалось, что в международной договорной практике финансовый лизинг сложился как особая разновидность института аренды. В законодательстве отдельных стран он также традиционно рассматривается как особый вид аренды, представляющий собой коммерческую деятельность по приобретению за свой счет (либо за счет кредитных средств) имущества одним лицом (лизингодателем) с целью его передачи в аренду другому лицу (лизингополучателю) и извлечения доходов от этой деятельности в виде получения арендных платежей.

Особенность договора лизинга состоит в том, что лизингодатель (в роли которого нередко выступают коммерческие банки, инвестиционные фонды, страховые компании, а также специализированные лизинговые компании) передает имущество, специально приобретенное по договору купли-продажи, в пользование лизингополучателю, сам его не используя. Это позволяет рассматривать лизинг не только как разновидность аренды, но и как своеобразную форму долгосрочного кредитования («инвестирования»), при которой лизингополучатель погашает «кредитные средства» (т.е. денежные средства, затраченные на закупку оборудования) путем регулярной выплаты лизингодателю в согласованном между ними размере арендных платежей. Сумма этих платежей складывается из стоимости оборудования (как правило, соответствующей его полной амортизации), расходов лизингодателя, связанных с приобретением оборудования (например, в случае пользования кредитными средствами), а также суммы, составляющей непосредственно прибыль лизингодателя.

Таким образом, в случае заключения договора лизинга возникают взаимно между собой связанные трехсторонние отношения.

Основным актом, регулирующим лизинговые отношения в международной торговой практике, является Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге, которая была подписана в 1988 г. в Оттаве. Кроме проекта этой Конвенции УНИДРУА, содержащей прежде всего унифицированные нормы, эта международная организация подготовила также модельный договор лизинга.

Участниками конвенции являются Франция, Италия, Испания, Венгрия, Панама, Латвия, Россия (с 1 января 1999 г.), Белоруссия (с 1 марта 1999 г.), Узбекистан (с 1 февраля 2001 г.) и другие государства.

Занятие 1

Организационная форма занятия: традиционный семинар

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Понятие, правовая природа финансового лизинга.
2. Соотношение институтов лизинга, продажи в кредит, договора займа, аренды, аренды с последующим выкупом; Vollamortisationvertrag, full-pay-out leasing.
3. Отечественная и западная доктрина о договоре лизинга.

Задания и вопросы для формирования и контроля владения компетенциями:

Составьте схемы:

1. «Специфика финансового лизинга».

Занятие 2

Организационная форма занятия: семинар-обсуждение докладов

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Основы правового регулирования международного финансового лизинга.
2. Международный институт унификации частного права (УНИДРУА).
3. Общая характеристика «The UNIDROIT Convention on international Financial Leasing», Ottawa, 1988.
4. Договорная и внедоговорная ответственность лизингодателя и лизингополучателя.

Задания и вопросы для формирования и контроля владения компетенциями:

Составьте схемы:

1. «Ответственность сторон по договору финансового лизинга».

Методические рекомендации: Доклад выполняется в соответствии с требованиями, предъявляемыми для написания курсовых работ (за исключением введения и заключения), общее количество страниц, без учета приложений, не должно превышать 15 страниц. Значительное превышение установленного объема является недостатком работы и указывает на то, что студент не сумел отобрать и переработать необходимый материал. Оформление списка используемой литературы является обязательным.

Практическое занятие № 9. Факторные операции в МЧП

Цель занятия: закрепить знания о существующих факторных операциях в МЧП.

Организационная форма занятия: традиционный семинар

В результате изучения темы студент:

- разбирается в способах оказания правовой помощи; значении и сущности представительства прав и интересов граждан и организаций; особенностях составления юридических документов
- вырабатывает устные и письменные консультации и разъяснения по правовым вопросам; составляет юридические документы
- оценивает соответствие нормативных и правоприменительных актов действующему законодательству

Актуальность темы

Изучение общих положений факторных операций в международном частном праве, составляет важную часть учебной дисциплины «Договорные обязательства в международном частном праве». **Актуальность** рассмотрения данной темы определяется необходимостью иметь четкое представление о правовом регулировании факторинга в МЧП.

Теоретическая часть

Договор международного факторинга (финансирования под уступку требования) носит специфический характер. Право, подлежащее применению к договору финансирования, определяется согласно пп. 9 п. 3 ст. 1211 ГК РФ при отсутствии соглашения сторон правом страны финансового агента.

Факторинг – финансовая комиссионная операция по переуступке дебиторской задолженности факторинговой компании с целью:

*немедленного получения большей части платежа;
гарантии полного погашения задолженности;
снижения расходов по ведению счетов.*

Факторинг – комплекс услуг, который банк (или факторинговая компания), выступающий в роли финансового агента, оказывает компаниям, работающим со своими покупателями на условиях отсрочки платежа. Услуги факторинга включают не только предоставление поставщику и получение от покупателя денежных средств, но и контроль состояния задолженности покупателя по поставкам, осуществление напоминания дебиторам о наступлении сроков оплаты, проведение сверок с дебиторами, предоставление поставщику информации о текущем состоянии дебиторской задолженности, а так же ведение аналитики по истории и текущим операциям.

Термин «факторинг» происходит от латинского *facere* – действовать, совершать ([англ. factoring](#)). Некоторые ученые считают, что он возник лишь в 30-х годах нашего столетия в [США](#), другие утверждают, что факторинг – это явление, появившееся в [средние века](#) путем изменения английского института торгового посредничества, в торговле между Британией и [колониями](#).

Основным документом, регламентирующим финансирование под уступку денежного требования на международном уровне, является [Конвенция](#) «О международном факторинге», принятая [УНИДРУА](#) (Международный институт унификации частного права), в [1988](#). Российская Федерация в настоящее время участницей не является. В [России](#) факторинг появился только в марте [1996](#), когда была принята Часть вторая [Гражданского кодекса](#).

Обычно выделяют две основные формы факторинга:

- **Раскрытый** – при операциях в режиме раскрытого факторинга получение платежа осуществляется через фактор, имеющий с экспортером договор, согласно которому фактор обязуется приобрести подтвержденные краткосрочные долги иностранных покупателей. Иными словами, экспортер уступает фактору право требования оплаты экспортируемого товара. Покупатель оплачивает покупную цену не экспортеру, а фактору; при этом неподтвержденные долги, подлежащие оплате, приобретаются фактором с правом на регрессивные требования.
- **Нераскрытый** – если договоренности о факторинге не раскрываются зарубежному покупателю; наиболее распространенный его вид: дисконтирование счетов или выкуп счетов со скидкой.

По желанию экспортера фактор может профинансировать сделку в дополнение к услугам по получению покупной цены. В этом случае он немедленно выплачивает экспортеру до 80% балансовой стоимости по подтвержденным счетам и одновременно предоставляет кредит иностранному покупателю. В практическом факторинге встречается проблема увязки Оттавской конвенции о факторинге и Венской конвенции о договорах купли-продажи.

International Factors Group (IFG) – первая международная факторинговая ассоциация, начавшая свою деятельность в 1960 г. Деятельность ассоциации сосредоточена в области организации проведения международных факторинговых операций для различных компаний по всему миру. объединяет 89 членов из свыше 55 стран мира. В настоящее время IFG вступает в процесс преобразования в глобальную торговую ассоциацию, включая развитие восточноевропейского и азиатского направлений своей деятельности, привлекая к работе партнеров и спонсоров.

Factors Chain International (FCI) – глобальная сеть, объединяющая 216 факторинговых компаний из 62 стран мира, призванная способствовать росту международной торговли посредством развития факторинга. Крупнейшая по числу членов Факторинговая ассоциация в мире.

Восточно-европейская Факторинговая ассоциация была создана в 2001 г., в целях стимулирования развития факторинга на территории региона и обеспечения интересов восточно-европейских факторинговых компаний.

Занятие 1

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Понятие факторинга.
2. Конвенция УНИДРУА по международным факторным операциям (факторингу) (заключена в Оттаве 28.05.1988).
3. Юридическое содержание факторинга.

Задания и вопросы для формирования и контроля владения компетенциями:

1. Выявите отличительные особенности механизма проведения операций по факторингу.
2. Определите сущность международного факторинга.
3. Охарактеризуйте форфейтинг как разновидностью факторинга.

Занятие 2

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Международно-правовое регулирование факторинга.
2. Уступка по контракту по факторным операциям.

Задания и вопросы для формирования и контроля владения компетенциями:

1. Каковы источники правового регулирования отношений, связанных с международным факторингом.
2. Изучите международный факторинг как инструмент финансирования: основы правовой регламентации.
3. Исследуйте развитие международного факторинга в России.

Практическое занятие № 10. Договор франчайзинга (франшиза)

Цель занятия: закрепить знания об общих положениях договора франчайзинга в МЧП.

Организационная форма занятия: традиционный семинар, занятие в форме практической подготовки

В результате изучения темы студент:

- разбирается в способах оказания правовой помощи; значении и сущности представительства прав и интересов граждан и организаций; особенностях составления юридических документов
- вырабатывает устные и письменные консультации и разъяснения по правовым вопросам; составляет юридические документы

- оценивает соответствие нормативных и правоприменительных актов действующему законодательству

Актуальность темы

Изучение общих положений международного договора франчайзинга, составляет важную часть учебной дисциплины «Договорные обязательства в международном частном праве». ***Актуальность*** рассмотрения данной темы определяется необходимостью иметь четкое представление о правовом регулировании договора франчайзинга в МЧП.

Теоретическая часть

Договор франчайзинга (франшизинга, или франшиза) терминологически вошел в научный и деловой оборот России, по существу, в последнее десятилетие. Однако в российском законодательстве благодаря принятию действующего Гражданского кодекса легальное обозначение данного вида осуществляется посредством иного наименования, сходного с тем, которое используется, например, во Франции, – коммерческая концессия (concession commerciale).

Таким образом, с юридической формальной точки зрения в частное право России введен новый договорный институт, который применяется в предпринимательской деятельности (ст. 1027 ГК РФ). Наименование же «франчайзинг», или «франшиза», известно больше англосаксонскому праву (оно появилось в прошлом веке в США).

Распространение его в международном хозяйственном обороте позволило создать и обеспечить безупречное функционирование целой сети торгово-производственных домов, предприятий гостиничной индустрии, автомобильного и иного сервиса и т.д., объединяемых «общей маркой» и разбросанных по всему миру. Достаточно упомянуть ставшие привычными, и для урбанистического ландшафта России фирмы и компании общественного питания: «МакДональдс», «Пицца Хат», «Баскин Робинс», отели «Хилтон», «Оберрой», «Шератон», прачечные и химчистки «Мартини», автозаправочные и сервисные станции «Шелл», центры обслуживания «Мерседес», «Фольксваген», «Вольво», «Сааб», «Мицубиси», «Опель» и пр., компанию телекоммуникаций «Би Лайн» и т.п.

Договор франчайзинга представляет собой долгосрочный договор, в силу которого сторона, предоставляющая франшизу (правообладатель), обязуется за вознаграждение последовательно осуществлять поставки товаров и оказывать определенные услуги, передавать опыт, знания, навыки в хозяйственной деятельности, а также наделять другую сторону (пользователя) правом использования комплекса исключительных прав в отношении объектов интеллектуальной собственности. Поскольку предоставление со стороны правообладателя пользователю исключительных прав интеллектуальной собственности является основным обязательством, определяющим особенности договора, этот договор часто рассматривается как разновидность лицензионных договоров. Он, как было отмечено, заключается большей частью с целью создания новых хозяйственных комплексов (магазинов, ресторанов, гостиниц и т.п.), расширения сети рынков сбыта товаров и услуг под фирмой правообладателя. Это отличает его от обычных лицензионных договоров, которые позволяют лицензиату использовать некоторые отдельные объекты охраны промышленной или интеллектуальной собственности (изобретение, полезную модель, товарный знак, литературное произведение, компьютерные базы данных и другие охраняемые объекты), права на которые принадлежат собственнику данного новшества.

Занятие 1

Организационная форма занятия: традиционный семинар

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Коммерческая концессия: национально-правовые инструменты.
2. Объекты франчайзинга.
3. Гражданско-правовая природа договора коммерческой концессии.

Задания и вопросы для формирования и контроля владения компетенциями:

1. Правовой режим франчайзинга в национальном и международном обороте.
2. Модельные правила европейского частного права 2009 года.

Занятие 2

Организационная форма занятия: занятие в форме практической подготовки

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Отличие коммерческой концессии от лицензионного договора.
2. Соотношение договора о франшизе, договора комиссии, агентского договора.

Задания и вопросы для формирования и контроля владения компетенциями:

1. Модельный закон УНИДРУА о раскрытии информации 2002 года.
2. Товарный знак в международном частном праве: виды и особенности регулирования.
3. Зарубежный опыт и российская практика развития франчайзинга.
4. Guide to International Master Franchise Arrangements. Second edition, 2007. URL: <http://www.unidroit.org/instruments/franchising/guide/second-edition-2007>.

Список рекомендованной литературы

Основная литература:

1. Кривенький, А. И. Международное частное право : учебник для бакалавров / А. И. Кривенький. — 6-е изд. — Москва : Дашков и К, 2023. — 437 с. — ISBN 978-5-394-05354-2. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/144093.html>
2. Международное частное право : учебник для студентов вузов, обучающихся по направлению подготовки «Юриспруденция» / К. К. Гасанов, Д. П. Стригунова, В. Н. Шмаков [и др.] ; под редакцией А. Х. Абашидзе, К. К. Гасанова, Д. П. Стригуновой. — 2-е изд. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2022. — 408 с. — ISBN 978-5-238-03553-6. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/141367.html>

Дополнительная литература:

1. Угрин, Т. С. Договор международной купли-продажи товаров в системе гражданского права Российской Федерации : учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Т. С. Угрин. — 2-е изд. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 127 с. — ISBN 978-5-238-02566-7. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/83032.html>
2. Зембатова, Б. В. Международное частное право : практикум / Б. В. Зембатова. — Москва : Российская таможенная академия, 2018. — 88 с. — ISBN 978-5-9590-1002-7. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/93192.html>

3. Международное частное право : учебник / Е. Р. Аминов, Н. Г. Валеева, Ю. Н. Васева [и др.] ; под редакцией Б. М. Гонгало. — Москва : Статут, 2020. — 396 с. — ISBN 978-5-8354-1653-0. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/104623.html>

4. Кривенький А.И. Международное частное право [Электронный ресурс]: учебник для бакалавров/ Кривенький А.И.— Электрон. текстовые данные.— Москва: Дашков и К, 2019.— 288 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/85622.html>.— ЭБС «IPRbooks»

Интернет-ресурсы:

1. Справочная правовая система «Консультант плюс» <https://www.consultant.ru/>
2. ЭБС «Университетская библиотека онлайн». <http://biblioclub.ru>
3. Электронно-библиотечная система IPRsmart . <https://www.iprbookshop.ru/>
4. Российская государственная библиотека <https://www.rsl.ru/>
5. Электронно-библиотечная система «Знаниум»: <https://znanium.com/>
6. Электронно-библиотечная система «Лань» <https://e.lanbook.com/>
7. Электронно-библиотечная система «Консультант студента» <https://www.studentlibrary.ru/>
8. Электронно-библиотечная система «Национальный цифровой ресурс «Руконт» <https://lib.rucont.ru/>
9. Библиотека профессионала №1 <https://profspo.ru/>
10. Русский язык как иностранный РКИ <https://www.ros-edu.ru/>

Программное обеспечение

1. Альт Рабочая станция 10;
2. Альт Рабочая станция К;
3. Альт «Сервер»;
4. Пакет офисных программ - Р7-Офис.

Материально-техническое обеспечение дисциплины

Специальные помещения для реализации дисциплины представляют собой учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, а также помещения для самостоятельной работы и помещения для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования. Специальные помещения укомплектованы специализированной мебелью и техническими средствами обучения, служащими для представления учебной информации большой аудитории.

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение высшего образования
«СЕВЕРО-КАВКАЗСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Методические указания
по организации и проведению самостоятельной работы
по дисциплине Договорные обязательства в международном частном
праве
для студентов направления подготовки
40.03.01 «Юриспруденция»
Направленность (профиль):
«Международно-правовой»

Ставрополь, 2026

1. ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА

Учебный курс «Договорные обязательства в международном частном праве» создан с целью формирования у бакалавров понимания процессов правового регулирования международных отношений имущественного характера, сложившихся как на основе взаимодействия государств, так и между частными лицами, имеющими различную государственную принадлежность. Развитие мировых интеграционных процессов невозможно без развития международной торговли. Поэтому сегодня наибольшую актуальность приобретает проблема правового регулирования международных имущественных отношений, как на основе действующих международных конвенций, так и на уровне нормативно-правых актов конкретных государств.

Курс предполагает изучение новейших законодательных актов в области международных имущественных отношений. Особое место отводится ознакомлению с важнейшими конвенциями и международными договорами, существующими в сфере внешнеэкономической деятельности. Уделено внимание отдельным видам договоров и проблемам рассмотрения экономических споров участников внешнеэкономической деятельности. В курсе исследуются отношения, субъектами которых выступают иностранные юридические и физические лица, с одной стороны, и российские юридические и физические лица, с другой стороны, а также государство.

Цели дисциплины. Целью преподавания дисциплины «Договорные обязательства в международном частном праве» - полное и всестороннее изучение студентами международно-правовых норм в области регулирования частноправовых отношений с иностранным элементом, а также практики применения указанных норм, видов коллизионных норм и способов разрешения коллизий, возникающих при применении различных правовых норм к частноправовым отношениям, осложненным иностранным элементом, уяснение сути понятия «международная экономическая сделка», изучение видов международных сделок как оснований возникновения частноправовых обязательственных отношений международного характера и их содержания на основе международно-правовых актов.

Задачи дисциплины заключаются в следующем: ознакомление со структурой и компетенцией международных экономических организаций; получение знаний о действующих международных и внутригосударственных актах; получение навыков по применению правовых актов при разрешении поставленных задач; выработка у обучающихся навыков принятия и обоснования правовых решений в коллизионных ситуациях столкновения разных законов, претендующих на регулирование обязательственных отношений; формирование умений в профессиональной деятельности обеспечивать соблюдение действующего законодательства и тем самым правопорядка и безопасности в сфере своего влияния.

Ее освоение происходит в 8 семестре.

В результате освоения дисциплины «Договорные обязательства в международном частном праве» обучающийся должен приобрести следующие компетенции:

ПК-6 Способен оказывать правовую помощь и различные виды юридических услуг, давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных сферах юридической деятельности

ИД-1 ПК-6 Выбирает наиболее эффективный способ оказания правовой помощи гражданам и организациям;

ИД-2 ПК-6 Дает устные и письменные консультации и разъяснения по правовым вопросам, составляет квалифицированные юридические документы и заключения;

ИД-3 ПК-6 Проводит юридическую экспертизу: оценивает соответствие нормативных и правоприменительных актов действующему законодательству.

Основными **формами работы и контроля СРС** в данном курсе являются:

написание докладов, презентация и защита творческих проектов, письменные ответы на вопросы, составление схем.

3. МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ К САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЕ

Тема 1. Общие понятия о сделках и обязательствах международного характера

Цель занятия: помочь бакалаврам выявить особенности понятий о сделках и обязательствах международного характера

Форма контроля СРС: проверка докладов.

Примерные темы докладов:

1. Понятие сделки с иностранным элементом (международные коммерческие и потребительские сделки).
2. Основные признаки и правовые статуты международных коммерческих сделок.
3. Коллизионное регулирование формы международных коммерческих сделок.
4. Императивные нормы гражданского законодательства РФ в отношении формы международных коммерческих сделок.

Тема 2. Коллизионно-правовое регулирование сделок международного характера

Цель занятия: выявить и проанализировать специфику коллизионно-правового регулирования сделок международного характера

Форма контроля СРС: проверка письменных ответов на вопросы

Письменно ответьте на следующие вопросы:

Ознакомившись с содержанием австрийского Закона о международном частном праве 1978 г., немецкого Закона о новом регулировании международного частного права 1986 г., швейцарского Закона о международном частном праве 1987 г., румынского Закона применительно к регулированию отношений международного частного права 1992 г., венесуэльского Закона о международном частном праве 1999 г., Римской конвенции о праве, применимом к договорным обязательствам, 1980 г., в Гаагской конвенции о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров, 1986 г., необходимо законспектировать ответы на следующие вопросы:

1. Обязательственный статут.
2. Право, применимое к договорам:
 - 1) толкование договора;
 - 2) права и обязанности сторон договора;
 - 3) исполнение договора;
 - 4) последствия неисполнения или ненадлежащего исполнения договора;
 - 5) прекращение договора;
 - 6) последствия недействительности договора.
3. Автономия воли (lex voluntatis).
4. Ограничения автономии воли.
5. Закон наиболее тесной связи - Proper Law .

Тема 3. Право международной торговли

Цель занятия: Закрепить целостное представление о современном праве международной торговли

Форма контроля СРС: проверка письменных ответов на вопросы

Письменно ответьте на следующие вопросы:

1. Понятие права международной торговли.

2. Обычаи и обыкновения в международной торговле. Lex mercatoria.
3. Негосударственные средства регулирования.
4. Общие принципы права.
5. Типовые контракты и проформы.

Тема 4. Виды договоров, применяемых в хозяйственном обороте. Купля-продажа

Цель занятия: закрепить знания о основных видах договоров, применяемых в хозяйственном обороте, выявить особенности международно-правового регулирования договора купли-продажи

Форма контроля –составление схем.

Задание – Составить схемы:

1. «Международные конвенции, регулирующие внешнеторговые и иные внешнеэкономические сделки».
2. «Общие условия поставок товаров между организациями стран-членов СЭВ».

Тема 5. Договор международного подряда и техническое содействие

Цель занятия: закрепить знания о международно-правовом регулировании договора подряда

Форма контроля - презентация и защита творческих проектов

Задание – предлагается разработать творческие проекты с использованием презентации по следующим темам

1. Общие правила, применимые к техническому содействию Европейских Сообществ.
2. Общие условия монтажа и оказания услуг, связанных с поставками машин и оборудования
3. Общие условия технического обслуживания машин и оборудования (ОУТОМО).
4. Договор на выполнение строительных, научно-изыскательских, геолого-разведочных работ.
5. Договор «продакшн шеаринг» («production-sharing»).
6. Договор «на обслуживание» («service contracts»).
7. Договор «на управление» («management contracts»).
8. Договор «под ключ» («turn-key contracts»).
9. Договор «на условиях готовой продукции» («product-in-hand contracts»).
10. Договор «на условиях реализации» («market-in-hand agreements»).

Тема 6. Транспортные обязательства в МЧП

Цель занятия: изучить особенности правового регулирования международных перевозок в международном частном праве, исследовать общие проблемы теории и практики международного транспортного права.

Форма контроля - проверка докладов

Примерные темы докладов:

1. Понятие и особенности правового регулирования международных перевозок.
2. Международные железнодорожные перевозки.
3. Международные автомобильные перевозки.
4. Конвенция о договоре международной дорожной перевозки грузов (КДПГ).
5. Международные воздушные перевозки.
6. Правовой режим воздушной транспортной среды.
7. Международные морские перевозки.
8. Роль обычаев и судебной практики в регулировании международных морских перевозок.
9. Регулирование морских перевозок международными договорами.

10. Перевозки по внутренним водным путям, осложненные иностранным элементом.

Тема 7. Договор мены

Цель занятия: закрепить знания об особенностях правового регулирования договора мены в международном частном праве

Форма контроля - проверка докладов

Примерные темы докладов:

1. Правовая природа договора мены как приграничной сделки.
2. Понятие и общая характеристика встречной торговли; компенсационных сделок; комбинации договорных видов.
3. Бартерные операции.
4. Сделки «своп».
5. Основы государственного регулирования внешнеторговой деятельности.
6. Осуществление контроля за внешнеторговыми бартерными сделками и их учет
7. Выручка - бартерные операции, включающие рекламные услуги.
8. Порядок оформления и учета паспортов бартерных сделок.
9. Контроль и учет внешнеторговых бартерных сделок, предусматривающих выполнение работ, предоставление услуг и результатов интеллектуальной деятельности, выраженных в материально - вещественной форме.

Тема 8. Договор лизинга

Цель занятия: закрепить знания об особенностях договора лизинга в МЧП

Форма контроля - письменные ответы на вопросы, составление схем

Письменно ответьте на следующие вопросы:

1. Понятие, правовая природа финансового лизинга.
2. Соотношение институтов лизинга, продажи в кредит, договора займа, аренды, аренды с последующим выкупом; Vollamortisationvertrag, full-pay-out leasing.
3. Отечественная и западная доктрина о договоре лизинга.

Составьте схемы:

1. «Договорная и внедоговорная ответственность лизингодателя и лизингополучателя».
2. «Международные и национальные особенности правового регулирования договора финансовой аренды».

Тема 9. Факторные операции в МЧП

Цель занятия: закрепить знания о природе и содержании факторинга как одной из разновидностей финансирования под уступку денежного требования

Форма контроля - проверка докладов

Темы докладов

1. Конвенция УНИДРУА по международным факторным операциям (факторингу).
2. Юридическое содержание факторинга.
3. Международно-правовое регулирование факторинга.
4. Уступка по контракту по факторным операциям.
5. Уступка требования в обязательствах, осложненных иностранным элементом;
6. Право, определяющее допустимость уступки требования.
7. Определение права, применимого к отношениям между новым кредитором и должником.

Тема 10. Договор франчайзинга (франшиза)

Цель занятия: закрепить знания об общих положениях договора франчайзинга.

Форма контроля - письменные ответы на вопросы; проверка докладов

Ответьте письменно на вопросы:

1. Типовой закон УНИДРУА об опубликовании информации о франшизе.
2. Типовой контракт франчайзинга (МТП).
3. Европейская федерация франчайзинга
4. Европейский кодекс этики франчайзинга.

Темы докладов

1. Коммерческая концессия: национальные аспекты.
2. Гражданско-правовая природа договора, отличие от лицензионного договора; международно-правовые средства и национально-правовые инструменты договора франчайзинга.
3. Договор о франшизе и договоры комиссии.
4. Общая характеристика агентских договоров.

Демонстрационные вопросы к экзамену

1. Понятие «внешнеэкономическая деятельность» как предмет правового регулирования, его закрепление в правовых актах международного и внутреннего характера.
2. Внешняя торговля и другие виды внешнеэкономической деятельности.
3. Система правового регулирования внешнеэкономической деятельности в России.
4. Особенности правового регулирования внешнеэкономической деятельности: основные коллизионные принципы, роль автономии воли сторон.
5. Источники правового регулирования внешнеэкономической деятельности.
6. Понятие, особенности и виды международных коммерческих сделок.
7. Международная коммерческая сделка как основание возникновения договорных обязательств в МЧП.
8. Договоры с участием потребителя, осложненные иностранным элементом.
9. Международный туризм.
10. Особенности правового регулирования международных коммерческих сделок в Российской Федерации.
11. Международно-правовое регулирование международных коммерческих сделок.
12. Универсальные международные конвенции: Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г., Конвенция о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров 1986 г.
13. Международные правила толкования торговых терминов ИНКОТЕРМС- 2010: содержание, особенности применения.
14. Международные торговые обычаи и обыкновения, типовые договоры.
15. Общие условия поставок, принципы международных коммерческих контрактов УНИДРУА 1994г. в сфере правового регулирования внешнеэкономической деятельности.
16. Концепция «lex mercatoria», отношение к ней в различных странах.
17. Обязательственный статут.
18. Закон наиболее тесной связи - Proper Law .
19. Международный коммерческий арбитражный суд при Торгово-промышленной палате России.
20. Коллизионные вопросы представительства и доверенности.

21. Международные коммерческие контракты.
22. Договор международного финансового лизинга.
23. Договор международного факторинга.
24. Договор международного франчайзинга.
25. Договор международного подряда.
26. Либерализация международной торговли и принцип наибольшего благоприятствования.
27. Понятие и общая характеристика встречной торговли; компенсационных сделок; комбинации договорных видов.
28. Сделки «своп».
29. Конвенция УНИДРУА по международным факторным операциям (факторингу)
30. Коллизионное и материально-правовое регулирование контрактов международной купли-продажи товаров.
31. Форма договоров международной купли-продажи товаров в национальном законодательстве и международных договорах.
32. Российское право о форме договоров международной купли-продажи.
33. Средства правовой защиты покупателя и продавца, предвидимое нарушение договора, расторжение договора, ответственность сторон, форс-мажорные обстоятельства.
34. Регламент ЕС 2008 г. о праве, применимом к контрактным обязательствам.
35. Роль международных торговых обычаев.
36. Принципы международных коммерческих контрактов УНИДРУА 2004 г.
37. Принципы, определения и типовые нормы европейского частного права 2008 г.
38. Типовые контракты и общие условия поставок товаров (ОУП).
39. Электронная торговля в МЧП.
40. Нью-Йоркская конвенция ООН 2005 г. об использовании электронных сообщений в международных договорах.
41. Порядок заключения договоров международной купли-продажи товаров.
42. Условия, предъявляемые к оферте. Вступление оферты в силу. Возможность отмены и отзыва оферты.
43. Условия, предъявляемые к акцепту.
44. Момент и место заключения договора между отсутствующими сторонами с точки зрения романо-германской и англо-саксонской правовых систем.
45. Основные условия договоров международной купли-продажи товаров: наименование товара, его количество и качество, штриховое кодирование товаров.
46. Гарантии исполнения обязательств по договору. Страхование. Применимое право. Арбитражная оговорка. Пророгационное соглашение.
47. Ответственность за нарушение договорных обязательств в международной купле-продаже товаров. Условия возложения ответственности.
48. Вина неисправного контрагента. Штраф. Неустойка. Возмещение убытков.
49. Принцип реального исполнения договорных обязательств.
50. Обстоятельства непреодолимой силы (форс-мажорные обстоятельства) как основание освобождения от ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение договорных обязательств.
51. Расторжение нарушенного договора в российском и зарубежном праве.
52. Основные типы договоров международной купли-продажи товаров. Понятие базисных условий договора.
53. Юридическое определение международных перевозок. Сочетание национального и международно-правового регулирования международных перевозок.
54. Договор международной перевозки. Ответственность перевозчика.
55. Коллизионное регулирование международных перевозок в Кодексе торгового мореплавания РФ.

56. Тендерные гарантии в международной практике.
57. Коллизионно-правовое регулирование отношений строительного подряда.
58. Товарный знак в международном частном праве: виды и особенности регулирования.
59. Договорная и внедоговорная ответственность лизингодателя и лизингополучателя.
60. Основные признаки и правовые статуты международной коммерческой сделки.
61. Гаагская конвенция 1986 г. о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров: сфера действия, заключение договора, общие положения о купле-продаже, обязательства
62. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.: сфера действия, заключение договора, общие положения о купле-продаже, обязательства
63. Роль ИНКОТЕРМС при классификации договоров международной купли-продажи.
64. Международные морские перевозки. Роль обычаев и судебной практики в регулировании международных морских перевозок.
65. Отличие коммерческой концессии от лицензионного договора.
66. Договор международной автомобильной перевозки. Ответственность перевозчика.
67. Перевозка грузов с применением книжки МДП.
68. Ответственность железных дорог. Применение Соглашения о международном грузовом сообщении 1950 г. (СМГС), и Соглашения о международных железнодорожных перевозках грузов 1980 г. (КОТИФ).
69. Договор международной смешанной перевозки. Ответственность оператора смешанной перевозки.
70. Коллизионное регулирование формы международной коммерческой сделки.
71. Императивные нормы гражданского законодательства РФ в отношении формы международной коммерческой сделки.
72. Принципы УНИДРУА о международных коммерческих договорах 1994 г.
73. Система базисных условий (от EXW до DDU): критерии классификации.
74. Группы базисных условий (E, F, C, D).
75. Общие условия поставок по соглашениям между РФ и иностранными государствами (Китайская Народная Республика, страны СНГ, Финляндия).
76. Понятие «ограниченная» ответственность перевозчика.
77. Расчетная единица предела ответственности перевозчика (Специальные права заимствования Международного Валютного Фонда, франк Пуанкаре, золотой швейцарский франк, евро).
78. Стандартные формы договора чартера, рекомендованные Балтийским и международным морским советом (БИМКО), Генеральным советом британского судоходства.
79. Международные смешанные перевозки грузов.
80. Виды подрядных контрактов («продакшн шеаринг» («production-sharing»), «на обслуживание» («service contracts»), «на управление» («management contracts»), «под ключ» («turn-key contracts»), «на условиях готовой продукции» («product-in—hand contracts»), «на условиях реализации» («market-in-hand agreements»)).
81. Деловые и судебные прецеденты.
82. Операции с давальческим сырьем.
83. Негосударственное регулирование договорных обязательств международного характера. Торговые обычаи и их неофициальная кодификация.
84. Типовые контракты, общие условия контрактов и их роль в регулировании договорных обязательств международного характера.
85. Типы договоров, связанных с перевозкой грузов морским транспортом (FAS; FOB; CFR; CIF; DES; DEQ).
86. Типы договоров, связанных с комбинированными перевозками грузов (FCA; CPT;

CIP; DAF; DDU; DDP; EXW).

87. Ассоциация ЕАН. Ассоциация ЮНИСКАН. Цена товара. Срок исполнения договора. Форма и порядок расчетов.
88. Типовой закон ЮНСИТРАЛ об электронных подписях 2001 г.
89. Типовой закон ЮНСИТРАЛ об электронной торговле 1996 г.
90. Нью-Йоркская конвенция 1974 года об исковой давности в международной купле-продаже товаров: сфера применения, структура, основные положения.

4. ТРЕБОВАНИЯ К ПРЕДСТАВЛЕНИЮ И ОФОРМЛЕНИЮ РЕЗУЛЬТАТОВ СРС

Доклад выполняется в соответствии с требованиями, предъявляемыми для написания курсовых работ (за исключением введения и заключения), общее количество страниц, без учета приложений, не должно превышать 15. Значительное превышение установленного объема является недостатком работы и указывает на то, что студент не сумел отобрать и переработать необходимый материал. Оформление списка используемой литературы является обязательным.

Презентация и защита творческих проектов - форма контроля, нацеленная на проверку информационно-коммуникативных компетенций студента. Разработка проекта с последующей его публичной защитой развивает навыки владения ИКТ, а также навыки речевого, интерактивного взаимодействия с аудиторией.

Основные требования к презентации: объем слайдов - не более 15; единый стиль оформления слайдов; текст (кегель - 12-14, шрифты традиционные); использование возможностей презентации (настройки анимаций, звуковые эффекты, наличие гиперссылок и т. п.)

Основные требования к защите проекта: время выступления - не более 7 мин.; четкость, лаконичность, логичность, структурированность выступления; научность и доступность излагаемого материала; умелое пользование во время устного выступления компьютерным сопровождением; грамотность речи.

Схемы представляют собой графические документы, на которых в виде условных обозначений или изображений показаны составные части некоторой системы и связи между ними. Из представленной схемы должно следовать понимание студентом исследуемого явления и связей с другими элементами, явлениями и т.д.

Письменные ответы на поставленные вопросы представляются в специальной рабочей тетради «для самостоятельной работы», в сформированных ответах необходимо отражать собственную авторскую позицию относительно проанализированных эмпирических источников.

Методические указания по подготовке к экзамену

Изучение дисциплины «Договорные обязательства в международном частном праве» завершается сдачей экзамена. Экзамен является формой контроля знаний и умений, полученных на лекциях, практических занятиях и в процессе самостоятельной работы.

Подготовка студента к экзамену включает в себя три этапа:

- самостоятельная работа в течение семестра;
- непосредственная подготовка в дни, предшествующие экзамену по темам курса;
- подготовка к ответу на вопросы, содержащиеся в билетах.

Литература для подготовки к экзамену рекомендуется преподавателем либо указана в учебно-методическом комплексе. Для полноты учебной информации лучше использовать не менее двух базовых учебников. Студент вправе придерживаться любой из представленных в учебниках точек зрения по спорной проблеме при условии достаточной научной аргументации своей позиции.

Основным источником подготовки к экзамену является конспект лекций, где учебный материал дается в систематизированном виде, его основные положения детализируются, подкрепляются современными фактами и информацией, которые в силу новизны не вошли в опубликованные печатные источники. В ходе подготовки к экзамену студенту необходимо обращать внимание не только на уровень запоминания, но и на степень понимания излагаемых проблем.

Экзамен проводится в устной форме по билетам, охватывающим весь пройденный материал. На подготовку к ответу по вопросам и заданиям билета студенту дается 30 минут с момента получения им билета. По окончании ответа экзаменатор может задать студенту дополнительные и уточняющие вопросы. В ходе собеседования с преподавателем проводится оценка степени сформированности компетенций. Приветствуется стремление студента изложить различные точки зрения на рассматриваемую проблему. При выставлении оценки преподаватель также учитывает посещаемость, активность и успеваемость студента в течение семестра. Результат экзамена объявляются студенту непосредственно по окончании им ответа на последний вопрос (задание).

5. РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА И ИНТЕРНЕТ-РЕСУРСЫ

Основная литература:

1. Кривенький, А. И. Международное частное право : учебник для бакалавров / А. И. Кривенький. — 6-е изд. — Москва : Дашков и К, 2023. — 437 с. — ISBN 978-5-394-05354-2. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/144093.html>
2. Международное частное право : учебник для студентов вузов, обучающихся по направлению подготовки «Юриспруденция» / К. К. Гасанов, Д. П. Стригунова, В. Н. Шмаков [и др.] ; под редакцией А. Х. Абашидзе, К. К. Гасанова, Д. П. Стригуновой. — 2-е изд. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2022. — 408 с. — ISBN 978-5-238-03553-6. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/141367.html>

Дополнительная литература:

1. Угрин, Т. С. Договор международной купли-продажи товаров в системе гражданского права Российской Федерации : учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Т. С. Угрин. — 2-е изд. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 127 с. — ISBN 978-5-238-02566-7. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/83032.html>
2. Зембатова, Б. В. Международное частное право : практикум / Б. В. Зембатова. — Москва : Российская таможенная академия, 2018. — 88 с. — ISBN 978-5-9590-1002-7. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/93192.html>
3. Международное частное право : учебник / Е. Р. Аминов, Н. Г. Валеева, Ю. Н. Васева [и др.] ; под редакцией Б. М. Гонгалов. — Москва : Статут, 2020. — 396 с. — ISBN 978-5-8354-1653-0. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/104623.html>
4. Кривенький А.И. Международное частное право [Электронный ресурс]: учебник для бакалавров/ Кривенький А.И.— Электрон. текстовые данные.— Москва: Дашков и К, 2019.— 288 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/85622.html>.— ЭБС «IPRbooks»

Интернет-ресурсы:

1. Справочная правовая система «Консультант плюс» <https://www.consultant.ru/>
2. ЭБС «Университетская библиотека онлайн». <http://biblioclub.ru>
3. Электронно-библиотечная система IPRsmart . <https://www.iprbookshop.ru/>
4. Российская государственная библиотека <https://www.rsl.ru/>
5. Электронно-библиотечная система «Знаниум»: <https://znanium.com/>
6. Электронно-библиотечная система «Лань» <https://e.lanbook.com/>
7. Электронно-библиотечная система «Консультант студента» <https://www.studentlibrary.ru/>
8. Электронно-библиотечная система «Национальный цифровой ресурс «Руконт» <https://lib.rucont.ru/>
9. Библиотека профессионала №1 <https://profspo.ru/>
10. Русский язык как иностранный РКИ <https://www.ros-edu.ru/>

Программное обеспечение

1. Альт Рабочая станция 10;
2. Альт Рабочая станция К;
3. Альт «Сервер»;
4. Пакет офисных программ - Р7-Офис.

Материально-техническое обеспечение дисциплины

Специальные помещения для реализации дисциплины представляют собой учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, а также помещения для самостоятельной работы и помещения для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования. Специальные помещения укомплектованы специализированной мебелью и техническими средствами обучения, служащими для представления учебной информации большой аудитории.