

Документ подписан простой электронной подписью  
Информация о владельце:  
ФИО: Ушвицкий Л.И. Мезенцев  
Должность: и.о. директора Института экономики и управления  
Дата подписания: 28.05.2026 12:46:51  
Уникальный программный ключ:  
46f7031a7046958ffdb4e91f81e17726331d25a8

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования  
«СЕВЕРО-КАВКАЗСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

**УТВЕРЖДАЮ**  
Директор института  
экономики и управления  
д-р экон. наук, профессор Л.И. Ушвицкий

## ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

### Внешнеторговые контракты и документация

Специальность	38.05.02 Таможенное дело	
Направленность (профиль)	Таможенные платежи	
Год начала обучения	2026	
Форма обучения	очная	заочная
Реализуется в семестре	5	5

## Введение

1. Назначение: Фонд оценочных средств (ФОС) по дисциплине «Внешнеторговые контракты и документация» предназначен для проведения текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации студентов, обучающихся по специальности 38.05.02 Таможенное дело (направленность (профиль) «Таможенные платежи»).

2. ФОС является приложением к программе дисциплины «Внешнеторговые контракты и документация».

3. Разработчик: Рыбасова М.В., доцент кафедры экономики и внешнеэкономической деятельности.

4. Проведена экспертиза ФОС.

Члены экспертной группы:

Председатель: Куш Е.Н., председатель УМК института экономики и управления.

Члены экспертной группы:

Пучкова Е.Е., член УМК института экономики и управления, и. о. заместителя директора по учебной работе;

Айбазова З.С., член УМК института экономики и управления, доцент кафедры экономики и внешнеэкономической деятельности.

Представитель организации-работодателя: Савченко И.В., начальник отдела декларирования ООО фирма «Диалог».

Экспертное заключение: фонд оценочных средств по дисциплине «Внешнеторговые контракты и документация» рекомендуется для оценки результатов обучения и уровня сформированности компетенций у обучающихся образовательной программы высшего образования по специальности 38.05.02 Таможенное дело (направленность (профиль) «Таможенные платежи»).

19 мая 2026 г.

5. Срок действия ФОС определяется сроком реализации образовательной программы.

# 1. Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания

Уровни сформированности компетенци(ий), индикатора (ов)	Дескрипторы			
	Минимальный уровень не достигнут (неудовлетворительно) 2 балла	Минимальный уровень (удовлетворительно) 3 балла	Средний уровень (хорошо) 4 балла	Высокий уровень (отлично) 5 баллов
<b>ПК-7. Способен осуществлять внешнеэкономическую деятельность организации</b>				
<b>Результаты обучения:</b> <i>Индикатор:</i> ИД-1.ПК-7. Организует работы по внешнеэкономической деятельности организации	не способен организовать работы по внешнеэкономической деятельности организации	на минимальном уровне организует работы по внешнеэкономической деятельности организации	может организовать работы по внешнеэкономической деятельности организации	организует работы по внешнеэкономической деятельности организации
<b>Результаты обучения:</b> <i>Индикатор:</i> ИД-2.ПК-7. Осуществляет подготовку к заключению, документарное сопровождение и контроль исполнения внешнеторгового контракта	не способен осуществлять подготовку к заключению, документарное сопровождение и контроль исполнения внешнеторгового контракта	частично осуществляет подготовку к заключению, документарное сопровождение и контроль исполнения внешнеторгового контракта	может осуществлять подготовку к заключению, документарное сопровождение и контроль исполнения внешнеторгового контракта	осуществляет подготовку к заключению, документарное сопровождение и контроль исполнения внешнеторгового контракта
<b>Результаты обучения:</b> <i>Индикатор:</i> ИД-3.ПК-7. Осуществляет организацию транспортно-логистического обеспечения внешнеторгового контракта	не способен осуществлять организацию транспортно-логистического обеспечения внешнеторгового контракта	частично осуществляет организацию транспортно-логистического обеспечения внешнеторгового контракта	не может осуществлять организацию транспортно-логистического обеспечения внешнеторгового контракта	осуществляет организацию транспортно-логистического обеспечения внешнеторгового контракта

Оценивание уровня сформированности компетенции по дисциплине осуществляется на основе «Положения о проведении текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся по образовательным программам высшего образования - программам бакалавриата, программам специалитета, программам магистратуры - в Федеральном государственном автономном образовательном учреждении высшего образования «Северо-Кавказский федеральный университет» в актуальной редакции.

### Оценочные средства для проверки уровня сформированности компетенций

Номер задания	Правильный ответ	Содержание вопроса	Компетенция
Очная форма обучения – 5 семестр; заочная форма обучения – 5 семестр			
1.	с	Внешнеторговый документ – это: а) носитель информации о внешнеторговой информации; б) электронный файл о порядке осуществления внешнеторговой операции по бартерному обмену товарами, услугами; в) заполненный по определенным правилам носитель информации; г) совокупность правил оформления таможенных процедур.	ПК-7
2.	б	Какое обязательное условие во внешнеторговом контракте купли-продажи определяет отношения между продавцом и покупателем? а) проведение рекламных мероприятий; б) переход права собственности на товар от продавца к покупателю; в) оказание интеллектуальных услуг; г) использование режима наибольшего благоприятствования.	ПК-7
3.	а	Контракты с оплатой в денежной форме предусматривают оплату: а) в согласованной сторонами валюте с применением обусловленного в контракте способа платежа и формы расчета; б) путем обмена товара на ценные бумаги; в) на основе обмена товара на драгоценности; г) на основе обмена товара на товар и денежные средства.	ПК-7
4.	а	Контракт купли–продажи считается заключенным, если: а) контракт подписан сторонами и в нем указаны юридические адреса; б) контракт подписан и в нем указан предмет сделки; в) в нем указаны предмет сделки и юридические адреса; г) в нем указаны предмет сделки и цена товара.	ПК-7
5.	с	Типовой контракт – это: а) обычный договор, разрабатываемый в период обсуждения его позиций; б) обычный договор, используемый для оформления сделок с самыми различными товарами; в) примерный договор или ряд унифицированных условий, изложенных в письменной форме, сформулированных заранее с учетом торговой практики или обычаев, принятых договаривающимися сторонами после того, как они были согласованы с требованиями конкретной сделки; г) обычный договор, заключаемый с самыми различными контрагентами.	ПК-7
6.		Роль и значение контракта в оформлении международной торговой сделки.	ПК-7
7.		Процесс подготовки и заключения внешнеторговой сделки.	ПК-7
8.		Стандартизация и унификация внешнеторговых документов.	ПК-7
9.		Система внешнеторговой документации.	ПК-7
10.		Информационно-графическая модель международной торговой сделки.	ПК-7
11.		Классификация внешнеторговых документов на группы в зависимости от выполняемых функций.	ПК-7
12.		Содержание и назначение внешнеторговых документов.	ПК-7

13.		Основные требования к оформлению внешнеторговых документов.	ПК-7
14.		Основные операции экспортера и импортера в процессе заключения внешнеторгового контракта.	ПК-7
15.		Процесс подготовки и заключения внешнеторговой сделки.	ПК-7
16.		Понятие контракта и их виды.	ПК-7
17.		Взаимодействие субъектов внешнеторговой деятельности.	ПК-7
18.		Понятие внешнеторговой документации таможенного дела.	ПК-7
19.		Действия Торгово-промышленной палаты РФ по оказанию помощи контрагентам при заключении контракта.	ПК-7
20.		Венская конвенция о международных договорах о купле-продаже товаров 1980 г.	ПК-7
21.	d	Внешнеторговый контракт – это: а) соблюдение общепризнанных принципов и норм международного права, обязательств; б) использование методов государственного регулирования внешнеторговой деятельности; в) участие в деятельности международных экономических организаций и реализации решений этих организаций; г) основной коммерческий документ, оформляющий внешнеторговую сделку, содержащий письменную договоренность сторон о поставках товара продавцом-экспортером определенного имущества в собственность.	ПК-7
22.	b	Документы, сопровождающие товар от пункта отправления до пункта назначения, называются: а) коммерческими; б) товаросопроводительными; в) сопутствующими; г) всесторонними.	ПК-7
23.	a	Преамбула контракта включает в себя: а) определение сторон; б) количество товара; в) форс-мажор; г) техническую документацию.	ПК-7
24.	c	В основу выбора единицы измерения количества товара в контракте в разных странах положены: а) историческая необходимость; б) коммерческая выгода; в) вид товара и сложившаяся практика торговли им; г) технологическая целесообразность.	ПК-7
25.		Структура и содержание статей контракта купли-продажи товаров.	ПК-7
26.		Реквизиты и преамбула контракта.	ПК-7
27.		Цена и общая сумма контракта.	ПК-7
28.		Коммерческие документы.	ПК-7
29.		Документы по платежно-банковским операциям.	ПК-7
30.		Страховые документы. Взаимоотношения сторон при наступлении страхового случая.	ПК-7
31.		Транспортные документы. Транспортно-экспедиторские документы.	ПК-7
32.		Таможенные документы.	ПК-7
33.		Основные виды сертификатов.	ПК-7
34.		Основные документы при декларировании товаров.	ПК-7

## **2. Критерии оценивания компетенций**

### **Критерии оценивания компетенций при выполнении тестовых заданий**

Оценка «отлично» выставляется студенту, выполнившему 88-100% от всех предложенных тестовых заданий, разных типов, самостоятельно и последовательно ориентируется в тестовых заданиях.

Оценка «хорошо» выставляется студенту, если он выполнил правильно 87-72% предложенных тестовых заданий, ориентируется в тестовых заданиях.

Оценка «удовлетворительно» выставляется студенту, если он выполнил правильно 71-53 % предложенных тестовых заданий, фрагментарно ориентируется в заданиях.

Оценка «неудовлетворительно» выставляется студенту, если он выполнил менее 52% из предложенных тестовых заданий, слабо ориентируется в заданиях.

### **Критерии оценивания компетенций при собеседовании**

Оценка «отлично» выставляется студенту, если ответ если в полном объеме владеет понятийным аппаратом, логически мыслит, свободно отвечает на вопросы, подкрепляет свой ответ знаниями из смежных дисциплин, дает развернутый ответ на поставленный вопрос.

Оценка «хорошо» выставляется студенту, если он имеет базовые знания, может аргументировать свой ответ, обладает самостоятельной активностью при ответе, допускает ошибки в формулированных терминах.

Оценка «удовлетворительно» выставляется студенту, если он имеет разрозненные знания по изучаемой дисциплине, не обладает самостоятельной активностью при ответе, допускает ошибки в формулированных терминах. В целом сформированы, но не систематизированы умения.

Оценка «неудовлетворительно» выставляется студенту, если не освоен основной понятийный аппарат, оперирует неточными формулировками, нерационально подобраны примеры для раскрытия темы, слабо ориентируется в основных вопросах собеседования.

### **Критерии оценивания компетенций при выполнении практических заданий (решении задач)**

Оценка «отлично» выставляется студенту, если задача решена полностью, в представленном решении, обоснованно получены правильные ответы, проведен анализ, дана грамотная интерпретация полученных результатов, сделаны выводы.

Оценка «хорошо» выставляется студенту, если задача решена полностью, но при анализе и интерпретации полученных результатов допущены незначительные ошибки, выводы – достаточно обоснованы, но неполны.

Оценка «удовлетворительно» выставляется студенту, если задача решена частично, анализ и интерпретация полученных результатов не вполне верны, выводы верны частично.

Оценка «неудовлетворительно» выставляется студенту, если допущены грубые ошибки, которые студент не способен исправить после указания на них, не может дать обоснование ответа, а также если решение отсутствует.